

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/referat/107377>

Тип работы: Реферат

Предмет: Институциональная экономика

Введение 3

1 Типы и особенности контрактов 4

2 Основы экономической теории контрактов 7

3 Самовыполняющиеся контракты и условия их соблюдения 8

4 Смарт-контракты: современная ситуация 11

Заключение 18

Список используемой литературы 20

Введение

Решающим при определении сущности контракта является механизм принуждения к исполнению соглашений. От этого механизма зависит, как будет разрешен конфликт. Я. Макнейл разработал юридическую концепцию контракта и выделил контракты: классический, неоклассический и отношенческий. Классический контракт – это полный формализованный контракт, где все детально прописано. В реальности, такое практически невозможно постольку, поскольку невозможно все предугадать. Поэтому предусматривается возможность достраивания контрактов. В случае классического контракта, споры разрешаются только в гражданском суде. Если контрагент нарушает условия договора, то отношения с ним прерываются.

Неоклассическая модель контрактации допускает увеличение сроков выполнения контракта. Учитывается ситуация неопределенности, т.е. возможность неполного контракта [1, с. 123]. Неоклассический контракт допускает в качестве гаранта третью сторону, как правило, это – группа независимых экспертов.

Отношенческий контракт исключает третью сторону. Проблемы разрешаются исключительно агентами взаимодействия. Такие контракты называют неполными. Многие в них не прописано, но подразумевается и исполняется контрагентами. Это – договоры длительного сотрудничества. Примером такого рода контракта может служить описанный Э. де Сото «контракт на захват» земли под жилищное строительство.

Целью данной работы является рассмотрение теории самовыполняющихся контрактов.

Задачи:

- 1) Рассмотрение теории контрактов.
- 2) Описание сущности самовыполняющихся контрактов, смарт-контрактов.

1 Типы и особенности контрактов

Классификацию контрактных отношений можно выстраивать, исходя из характеристики трансакций и механизмов управления ими. Первую характеристику, в этом случае, составляет уровень неопределенности, который имеет отношение к внешней среде.

Поэтому для определения механизма управления трансакциями нужно определить: 1) источник неопределенности и 2) поддается ли она структурированию, т.е. можно ли прогнозировать развитие ситуации или это невозможно в принципе. Вторая характеристика трансакций – степень специфичность активов. Специфическим является актив или ресурс, приобретающий особую ценность в рамках данных отношений.

Степень специфичности определяется возможностью перепрофилировать ресурс для использования в других целях с другими партнерами без потерь в производственном потенциале.

Различают неспецифические, малоспецифические и идиосинкратические ресурсы [1, с. 152].

Неспецифические ресурсы – это ресурсы общего назначения. Доход от их использования не превышает величины альтернативных издержек. Для малоспецифических ресурсов альтернативные издержки меньше дохода, но больше нуля. Если альтернативные издержки малы или равны нулю, то это – идиосинкратический ресурс. Специфичность может возникнуть в связи с немобильностью актива, передислокация сопряжена со значительными затратами. Пример – размещение смежных производств в их непосредственной близости, в связи с чем, сокращаются транспортные расходы и издержки хранения материально-производственных запасов.

Программа развития Сибири до 2020 г. предусматривала выявление точек роста по ряду критериев, среди которых наличие транспортно-логистической системы, допускающей не только различные способы доставки грузов и пассажиров (воздух, земля, вода), но и того, в каком виде будет перенаправляться товар. Как бы не были специфичны активы, но вопрос решаем постольку, поскольку всегда есть разные варианты решений. Так, если специфичны не местоположение, а физические активы, то изыскивается приемлемый способ их доставки, например, цистерны или вагоны; контейнеры. Говорят также о специфичности человеческих (навыки, знания) и целевых активов (инвестиции в производственные мощности). Если уровень неопределенности внешней среды низкий, то проблем с использованием специфических ресурсов нет, но если неопределенность высока, то инвестиции в специфические активы рискованны. В условиях радикальной неопределенности, создавший специфический актив агент может подвергаться вымогательствам со стороны контрагента. Это значит, что работая со специфическим активом, нужно предусматривать организационные и контрактные гарантии. Третья характеристика, влияющая на выбор типа контракта – частота трансакций. Они могут быть разовыми или случайными и регулярными [7, с. 202]. Таким образом, выбирая механизм управления контрактными отношениями необходимо принимать во внимание частоту трансакций и специфичность ресурса. Заключая контракт, стороны определяют: цену, количество обмениваемого блага, используемую технологию (производства или обмена) и гарантии, как средство защиты от оппортунистического поведения. Не следует составлять всеобъемлющих соглашений. Гарантии должны изменяться. Важно учитывать не только постконтрактные, но предконтрактные издержки. О. Уильямсон выделил четыре типа структур управления контрактными отношениями: рыночную, трехстороннюю, двустороннюю, одностороннюю.

Рыночное управление эффективно, когда не требуются инвестиции в специфические активы. Защитой от оппортунистического поведения в данных условиях является смена партнера. Выбирая партнера, следует ориентироваться на его репутацию на рынке, а также на рыночные цены. Дополнительной гарантией является угроза наказания недобросовестного партнера. Для этого на предконтрактной стадии следует определить суть соглашения и то, как преодолеть возможные трудности его реализации. Трехстороннее управление эффективно, если трансакции разовые, случайные, если используются специфические активы, что в целом соответствует неоклассическому контракту. Двустороннее управление (объединенное) эффективно, когда осуществляются инвестиции в специфические активы, когда трансакции регулярные, долгосрочные. Здесь важен накопленный опыт взаимодействия. Стороны используют неформальные договоренности, что соответствует отношенческой контрактации, но какие-то гарантии в контракте все же должны быть прописаны [7, с. 172].

- 1) Аузан А. Институциональная экономика. – М. 2006. – С. 126
- 2) Введение в экономическую теорию контрактов [Текст] : учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по экон. специальностям / В. Л. Тамбовцев ; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Экон. фак. - Москва : ИНФРА-М, 2004. - 143, [1] с.
- 3) Институциональная экономика [Электронный ресурс] : учебник для бакалавров / Лебедева Н. Н. - Москва : Дашков и К, 2015. - 208 с.
- 4) Институциональная экономика (для бакалавров) [Text] / Носова С.С. - Москва : КноРус, 2015. - 216 с
- 5) Институциональная экономика. Новая институциональная экономическая теория [Текст] : учебник / Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Экон. фак. ; под общ. ред. А. А. Аузана. - Москва : Инфра-М, 2017. - 415, [1] с.
- 6) Кузнецов М.Н., Чумаченко И.Н. Цифровые права — новеллы в российском законодательстве //Проблемы экономики и юридической практики.2018. № 4. С. 97—100.2.
- 7) Основы теории контрактов. Модели и задачи [Текст] : учеб. пособие / М. М. Юдкевич, Е. А. Подколзина, А. Ю. Рябинина ; отв. ред. Н. М. Халатянц ; Гос. ун-т Высш. шк. экономики. - Москва : ГУ ВШЭ, 2002. - 351, [1] с.
- 8) Шаститко, А. Неполные контракты: проблемы определения и моделирования // Вопросы экономики. - 2001. - № 6. - С. 80-99.
- 9) Castells M. The rise of the network society. Witha New Preface. Vol. I. The Information Age: Economy,Society, and Culture. Publisher: Wiley-Blackwell,2010. P. 78.3.
- 10) How blockchain will revolutionise insurance.URL: <https://www.raconteur.net/risk-management/blockchain-insurance> (дата обращения: 01.05.2020)
- 11) Joshua A.T. Fairfield Owned: Property,Privacy, and the New Digital Serfdom, CambridgeUniversity Press, 2017

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/referat/107377>