

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой: <https://studservis.ru/otvety-na-bilety/14541>

Тип работы: Ответы на билеты

Предмет: Мировая экономика

Содержание

стр.

1. Бизнес за рубежом как специфическая форма международного бизнеса. 5
2. Бизнес-зонирование: мировой опыт, практика в России. 10
3. Валютно-финансовые условия контракта. Прогнозирование и способы снижения валютных рисков. 10
4. Виды посреднической деятельности в международном бизнесе. 15
5. Виды цен во внешней торговле. Источники ценовой информации на русском и иностранных языках. 17
6. Внешнеторговые операции: классификация, этапы реализации. 20
7. Внешняя торговля Российской Федерации (современная динамика товарооборота, структура экспорта и импорта товаров и услуг). 23
8. Воздействие международного бизнеса на национальную экономику. 27
9. Всемирная торговая организация. Экономические последствия вступления России в ВТО. 29
10. Государственное регулирование внешней торговли в России. 32
11. ИНКОТЕРМС-2010: общая характеристика документа. Базисные условия поставок: их толкование, типовые оговорки. 35
12. Иностранные инвестиции: преимущества и возможности использования. Прямые зарубежные инвестиции. 38
13. Информационное обеспечение внешнеэкономической деятельности предприятия, региона, отрасли, страны. 41
14. Классификации форм промышленной кооперации: ЮНИДО, ЮНКТАД, ЕК ООН. 44
15. Контракт в международном бизнесе: общая характеристика его структуры; основные требования, предъявляемые к международным контрактам купли-продажи. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи (Венская конвенция). 47
16. Конъюнктура мировых товарных рынков: понятие и факторы формирования. 49
17. Кредитный рынок, его особенности и структура. Роль в развитии международного бизнеса. 53
18. Международное движение капитала: содержание, этапы развития, основные формы. 55
19. Международное лизинговое соглашение: разработка-рекомендация ЮНИДО. 61
20. Международные сделки и операции с активами. 61
21. Международные экономические организации, их роль в мировой экономике. 64
22. Международный кредит и его роль в мировой экономике. 66
23. Международный обмен технологиями. Место России в международном обмене технологиями. 71
24. Место России в МЭО: история вопроса и перспективы. 73
25. Методы экономического анализа: виды и возможности для разработки программ развития. 75
26. Мировой кризис задолженности: причины и последствия. Внешняя задолженность России. 77
27. Мировой РЦБ, его особенности и структура. 80
28. Мировой рынок капитала. Основные направления движения капитала. 83
29. Мировой рынок труда и влияние его на количественные и качественные характеристики рабочей силы. Унификация социальных условий и социальной политики в рамках Европейского Союза. 87
30. Мировые валютные системы. Современная мировая валютная система 90
31. Национальные особенности регулирования внешней торговли зарубежных стран. 92
32. Общая характеристика современного состояния мировой торговли. 94
33. Объективные основы и этапы экономической интеграции. Особенности развития западноевропейской экономической интеграции. 97
34. Основные тенденции развития мирового рынка машин и оборудования. 100
35. Основные тенденции развития мирового рынка нефти. 103
36. Основные тенденции развития мирового рынка продовольствия. 106

37. Основные черты и этапы развития мировой валютной системы (МВС). Современное состояние, тенденции и прогнозы развития МВС.	108
38. Особенности инвестиционного климата и проблемы привлечения иностранного капитала в экономику России. Индекс Берри и значение его расчета.	111
39. Понятие и основные концепции международной торговли.	114
40. Понятие мирового хозяйства, его черты и основные этапы развития.....	117
41. Понятие региональной (международной) валютной системы. Европейская валютная система.	122
42. Понятие, структура, функции международных финансовых рынков. Основные участники международных финансовых рынков.	124
43. Предмет, структура и субъекты международных экономических отношений.	126
44. Признаки и сущность промышленной кооперации.	129
45. Система нетарифного регулирования международной торговли.	131
46. Система тарифного регулирования международной торговли. Таможенные пошлины и их виды.	134
47. Система экономических показателей для оценки эффективности ВЭД предприятия.	138
48. Сущность и основные тенденции развития международного разделения труда. Факторы и показатели международного разделения труда.....	142
49. Сущность международного бизнеса и его формы.	144
50. Сущность международного разделения труда (МРТ). Становление МРТ и его динамика в современных условиях.	147
51. Сущность понятия «прогноз мирового товарного рынка», его основные виды.	150
52. Сущность свободных экономических зон, причины их создания и место в мирохозяйственных связях. Свободные экономические зоны в России.	152
53. Товарная и географическая структура мировой торговли. Динамика мировой торговли и основные методы ее измерения.	154
54. Транснациональные корпорации: становление, развитие, современное состояние. Роль ТНК в мирохозяйственных связях.	157
55. Транснациональный бизнес – форма международного бизнеса. Филиальная политика ТНК.	159
56. Формы расчётов при осуществлении внешнеторговых операций в международном бизнесе.	161
57. Хеджирование как технология снижения ценовых рисков.	163
58. Этапы развития международной миграции рабочей силы и её современное состояние. Россия на международном рынке труда.	165
Список литературы	172

- рост интернационализации производства и интеграционных процессов;
 - активное развитие всех форм МЭО;
- факторы политического характера:
- либерализация экспорта (импорта) капитала (свободные экономические зоны, офшорные зоны и др.);
 - политика индустриализма в странах «третьего мира»;
 - проведение экономических реформ (приватизация государственных предприятий, поддержка частного сектора, малого бизнеса);
 - политика поддержки уровня занятости.

19. Международное лизинговое соглашение: разработка-рекомендация ЮНИДО.

Наибольшее распространение в практике международной торговли приобрели лизинговые операции, особенно финансовая аренда (лизинг), объем которых постоянно увеличивается, как и круг сдаваемых внаем товаров.

На практике такой вид лизинга подразумевает следующие аспекты сделки: стороны сделки — лизингодатель, лизингополучатель или собственник имущества являются резидентами различных государств и юридически расположены в разных странах; хотя бы одна из сторон сделки, даже если они являются резидентами одного государства, имеет в уставном фонде часть иностранного капитала. Обычно

предметом международного лизинга выступает производственное и иное оборудование, а также транспортные средства и спецтехника. Реже к лизингу прибегают для предоставления в аренду военной техники или вооружений.

Лизинговый договор должен содержать в себе все условия проведения операции, а также информацию о сторонах и их правах. Обычно контракт на лизинг имеет такие подразделы: описание объекта сделки (предмета лизинга); информацию о сторонах соглашения, включая адреса, форму собственности и прочее; описание процедуры и сроков поставки имущества; информацию о взаимных гарантиях сторон; указание рисков и границ ответственности участников; права участников сделки; обязанности участников соглашения; данные о страховщике и условиях страхования предмета лизинга; график внесения платежей в счет финансовой аренды полученного по договору имущества или оборудования; условия досрочного расторжения договора, а также возникающие при этом штрафные санкции и порядок их оплаты; действия сторон в случае решения спорных вопросов, а также указание арбитражных органов; этапы возврата имущества и связанные с этим обязательства; ответственность за техническое обслуживание предмета сделки и прочее.

Расшифровывается UNIDO как United Nations Industrial Development Organization - Организация Объединенных Наций по промышленному развитию.

«Руководство по подготовке промышленных технико-экономических исследований» - это полное название методики, которую называют методика ЮНИДО. Впервые оно было опубликовано в 1978 г. как реакция на отсутствие полноценных стандартов для оценки проектов в развивающихся странах. С тех пор подход к подготовке технико-экономических исследований, предложенный UNIDO, был принят государственными министерствами, банками, финансовыми институтами, высшими учебными заведениями и консультационными фирмами.

Комплексный подход, принятый в стандартах UNIDO, требует профессиональных знаний во многих областях – маркетинг, анализ рынка, исследование месторасположения, участка и окружающей среды, технология, энергетика, финансовый анализ, менеджмент, управление персоналом.

Лизинг (аренда производственных активов) – другая распространенная форма займа финансовых средств. Федеральный закон "О лизинге" определяет лизинг как "вид инвестиционной деятельности по приобретению имущества и передаче его на основании договора лизинга физическим или юридическим лицам за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях".

Необходимо определиться с типом лизинга:

- с выкупом (финансовый) с учетом имущества на балансе лизингодателя,
- с выкупом (финансовый) с учетом имущества на балансе лизингополучателя,
- оперативный (без выкупа) с учетом имущества на балансе лизингодателя,
- оперативный (без выкупа) с учетом имущества на балансе лизингополучателя.

В случае учета оборудования как на балансе лизингодателя, так и на балансе лизингополучателя, до момента выкупа стоимость оборудования не увеличивает стоимости постоянных активов проекта, а указывается на забалансовом счете «Арендованные основные средства».

При учете оборудования на балансе лизингополучателя на арендуемое имущество начисляется налог на имущество.

Если арендодатель и арендатор попадают под одни и те же правила налогообложения, закупают оборудование на одинаковых условиях и пользуются одними и теми же условиями финансирования, то накопленные лизинговые платежи не должны существенно отличаться от затрат на приобретение и финансирование тех же самых активов. Только, если лизинговая компания имеет определенные преимущества, например доступ к более дешевым финансовым ресурсам (в силу кредитоспособности) или связи с поставщиками оборудования, обеспечивающие преференции, лизинговые платежи могут быть для лизингополучателя ниже, чем полные затраты в случае приобретения оборудования.

При разработке схемы финансирования проекта необходимо решить принципиальную проблему: лизинг или покупка. Для оценки обеих финансовых альтернатив следует использовать метод дисконтирования потока денежных средств.

Первоначальный платеж, текущие лизинговые и другие выплаты по лизинговому договору выступают частью оттока денежных средств, заменяющей все первоначальные инвестиционные затраты в случае приобретения актива. Часто по договору лизинга срок аренды короче, чем экономический и технический срок жизни актива, поэтому необходимо учесть остаточную стоимость активов.

Международная сделка - гражданско-правовая сделка, совершаемая лицами различной государственной принадлежности, осуществляющими предпринимательскую деятельность.

К таким сделкам относятся соглашения при условии их соответствия признакам внешнеторговой сделки: 1) международная купля-продажа; 2) международный лизинг; 3) международная перевозка; 4) международные расчеты; 5) договор страхования; 6) договор комиссии; 7) договор по оказанию технического содействия в сооружении промышленных объектов и др.

Международные сделки подразделяются на: 1) односторонние - выдача доверенности иностранному юридическому или физическому лицу на совершение действий от имени доверителя; 2) двусторонние - договоры международной купли-продажи, бартерные контракты; 3) многосторонние - договор совместной деятельности, учредительный договор и т. д. Согласно правилам УНИДРУА понятие международных коммерческих договоров распространяется не только на договоры, связанные с товарным обменом, но и на договоры об оказании услуг, а также на инвестиционные, концессионные и так далее, исключая лишь потребительские сделки.

Субъекты международной сделки - участники соответствующей деятельности. Российские участники внешнеторговой деятельности: 1) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством РФ, имеющие постоянное местонахождение на ее территории; 2) физические лица, имеющие постоянное или преимущественное место жительства на территории РФ и зарегистрированные в качестве индивидуальных предпринимателей. Иностранные участники внешнеторговой деятельности: 1) организации, правоспособность которых определяется по праву иностранного государства, где они учреждены; 2) иностранные граждане, правоспособность и дееспособность которых определяется по праву иностранного государства, гражданами которого они являются; 3) лица без гражданства, дееспособность которых определяется по праву иностранного государства, в котором эти лица имеют постоянное место жительства. Внешнеэкономические сделки должны совершаться в письменной форме. Участникам договоров необходимо в заключаемые договоры включать подробные условия, которые могли бы определять и регулировать любые возможные действия, а также последствия таких действий, а также необходимо предусмотреть, право какого государства должно быть применено в данной ситуации. Во внешнеэкономической деятельности используются типовые проформы договоров (контрактов), разработанные различными международными организациями и ассоциациями предпринимателей.

21. Международные экономические организации, их роль в мировой экономике.

Международные экономические организации (сокращенно МЭО) — это объединения, которые созданы на базе международных договорных соглашений, с целью регламентирования, регулирования, унификации, выработки совместных решений проблем, возникающих на международном уровне, в сфере экономических отношений.

Международные организации экономического характера делятся на:

- специализированные;
- универсальные (Организация экономического развития и сотрудничества (ОЭСР); ВТО; Европейская экономическая комиссия ООН).

Специализированные МЭО классифицируются на:

- объединения в области торговли (ЮНКТАД);
- организации валютно-финансового характера (МВФ);
- объединения в сфере связи и транспорта (Всемирный почтовый союз);
- организации стран экспортеров (ОПЕК);
- объединения, работающие в сфере сельскохозяйственного сотрудничества;
- организации, которые занимаются вопросами промышленного сотрудничества (ЮНИДО);
- организации товарного характера.

По международной правосубъектности МЭО классифицируются на:

- организации межгосударственного характера;
- объединения неправительственные.

Первые создаются на основании межгосударственных договорных соглашений. В лице высших чиновников членами таких МЭО являются государства. Объединения такого типа характеризуются наличием международной правосубъектности и действующих органов. МЭО неправительственного типа создаются без заключения договорных соглашений между правительствами государств.

Всемирная торговая организация представляет собой объединение межгосударственного универсального типа, образована в 1995 году. основополагающими принципами функционирования ВТО являются:

- создание наиболее благоприятного режима в торговле на международной арене;
- содействие справедливой конкуренции;
- отказ от применения количественных ограничений;
- разрешение споров, возникающих в торговле, путем проведения консультаций;
- осуществление регулирования торговли преимущественно с помощью тарифных методов.

Международный валютный фонд — валютно-финансовое объединение, образовано в 1945 году, основными задачами которого являются:

- наблюдение за развитием международной валютной системы;
- поддержание на необходимом уровне общей системы расчетов;
- содействие сохранению стабильности курсов валют;
- оформление займов краткосрочного и среднесрочного характера;
- предоставление консультаций по экономическим вопросам.

Важную роль в регулировании мирового хозяйства играют различные международные конференции и совещания. Некоторых из них проводятся нерегулярно, другие обрели более или менее постоянный характер. Кроме того, противоречивая целостность мирового хозяйства предполагает также формирование и развитие устойчивых институциональных форм его организации, одной из важнейших из них являются международные организации, в том числе экономические.

В мире насчитывается значительное число таких организаций. Некоторые из них наделены широкими функциями и действуют на уровне всего мирового хозяйства; деятельность других осуществляется в отдельных сферах мирового хозяйства (например, в валютной или внешнеторговой); третьи объединяют страны, принадлежащие к той или иной группе, например, к промышленно развитым или развивающимся. Целый ряд международных экономических организаций создан по отраслевому принципу (в качестве примера можно назвать ОПЕК или Форум стран - экспортеров газа).

Имеется также ряд особых международных экономических организаций, представляющих собой интеграционные группировки. К ним относятся, например, Европейский союз, Европейская ассоциация свободной торговли, Меркосур (Mercosur), действующее на постсоветском экономическом пространстве Евразийское экономическое сообщество - ЕврАзЭС и др.

Хотя большинство международных экономических организаций не участвует непосредственно в производстве товаров или услуг, в международном движении капитала, их роль в регулировании рыночных отношений в системе мирового хозяйства и его отдельных регионов в последние годы существенно возросла, поскольку переход мировой экономики к своей новой стадии - глобализации, несмотря на либерализацию внешнеэкономических связей объективно требует усиления регулирующих начал.

Географически деятельность международных экономических организаций может охватывать как все мировое экономическое пространство, так и его отдельные регионы. Соответственно международные экономические организации можно подразделить на универсальные и региональные. В качестве примера универсальных международных экономических организаций можно назвать многие экономические организации системы ООН, а также ВТО. В состав последней входят более 150 стран, она постоянно расширяется, а ее цели и функции носят действительно универсальный, т.е. общемировой характер. Проблемы мирового хозяйства, перспективы его развития также являются предметом исследования целого ряда неформальных организаций, объединяющих ученых, политиков, специалистов-практиков различных стран. Не являясь, строго говоря, собственно международными экономическими организациями, они тем не менее оказывают серьезное воздействие на разработку и реализацию экономической политики. К их числу можно отнести, например, так называемый "Римский клуб", объединяющий ведущих ученых-футурологов. Нарастающая динамичность развития мирового хозяйства, его структурная трансформация в начале XXI в. самым непосредственным образом воздействуют и на всю систему международных экономических организаций, являющихся одним из опорных элементов мирового хозяйства.

Ясно, что в мире, основанном на рыночных формах хозяйствования, в основе которых лежат экономические интересы всех его субъектов, невозможно обеспечить подлинное равенство всех участников рынка. Это справедливо как для отдельных субъектов корпоративного бизнеса, так и для отдельных государств.

Именно это служит в некоторых случаях одним из аргументов против участия стран в тех или иных международных экономических организациях. Однако такая позиция фактически резко сужает возможности обеспечения национальных экономических интересов, ибо в одиночку, во-первых, сложнее противостоять коллективно вырабатываемому подходу, а во-вторых, страна лишается возможности влиять на принятие решений, от которых может во многом зависеть благополучие ее граждан. Не стоит забывать, что каждое государство отстаивает свои экономические интересы, поэтому принятие решений на

межгосударственном уровне отношений представляет собой результат компромисса, который далеко не всегда приносит одинаковую выгоду всем его сторонам.

В целом к началу XXI в. в мировом хозяйстве уже сформирована определенная система многостороннего регулирования, представленная в

Список литературы

1. Даутова З. Х. Последствия вступления России в ВТО [Текст] // Экономическая наука и практика: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Чита, февраль 2013 г.). — Чита: Издательство Молодой ученый, 2013. — С. 26-28.
2. Непомнящий Е.Г. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности. Курс лекций. – Таганрог: изд-во ТИУиЭ, 2007. –176 с.
3. Виды цен в международной торговле. - http://adload.ru/page/mark2_40.htm
4. Внешняя торговля России в 2016 году: цифры и факты. - <http://провед.рф/analytics/research/40407-vneshnyaya-topgovlya-rossii-v-2016-godu-tsifry-i-fakty.html>
5. Всемирная торговая организация. - <http://www.un.org/ru/wto/>
6. Государственное регулирование внешней торговли. - <http://www.bibliotekar.ru/mezhdunarodnye-otnosheniya-1/51.htm>
7. Инкотермс 2010, условия поставки. - <http://anvay.ru/incoterms>
8. Иностранные инвестиции в России. - <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/inostrannye-investicii-v-rossii.html>
9. Источники ценовой информации. - <http://www.ratat.ru/ecints-816-1.html>
10. Конъюнктура мирового товарного рынка: понятие и методы оценки. - <http://huyarim.ru/konomist/2013-12-28/konyunktura-mirovogo-tovarnogo-rynka-ponyatie-i-metody-otcenki/>
11. Международное движение капитала. - <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/mezhdunarodnoe-dvizhenie-kapitala.html>
12. Международное кредитование. - <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/mezhdunarodnoe-kreditovanie.html>
13. Международные экономические организации. - <https://utmagazine.ru/posts/11562-mezhdunarodnye-ekonomicheskie-organizacii>
14. Международный бизнес. - <http://www.upravlenie24.ru/interbusiness.htm>
15. МЕСТО РОССИИ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ. - <http://finuni.ru/mesto-rossii-v-mirovoy-yekonomike/>
16. Мировая задолженность. - <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/mirovaya-zadolzhennost.html>
17. О типологии бизнес-зонирования: российская практика на фоне зарубежного опыта. - <https://cyberleninka.ru/article/n/o-tipologii-biznes-zonirovaniya-rossiyskaya-praktika-na-fone-zarubezhnogo-opyta>
18. Россия в системе международного обмена технологиями. - <http://mirovaya-ekonomika.ru/rossiya-mezhdunarodnogo-obmena-texnologiyami/>
19. Формы международной производственной кооперации. - <http://econ2.ru/blogs/blog-nachinayushego-yekonomista/formy-mezhdunarodnoi-proizvodstvenoi-koperaci.html>

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой: <https://stuservis.ru/otvety-na-bilety/14541>