

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой: <https://stuservis.ru/otchet-po-praktike/160747>

Тип работы: Отчет по практике

Предмет: Экономическая безопасность

Оглавление

Введение 8

1. Характеристика организации 10

2. Оценка влияния факторов внешней среды на экономическую эффективность ООО «Вектор». STEP- и SWOT-анализ 14

3. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия 21

Заключение 28

Список литературы 29

Приложение 1 30

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность исследования связана с теми тенденциями развития, которые характерны для одной из инвестиционных отраслей народного хозяйства России – строительной отрасли: определение «инерционный» как нельзя лучше подходит для современного рынка строительства в России и в городах Пермского края. Как жилищное, так и промышленное строительство, как и другие отрасли российской экономики, переживает кризисный период. Некогда стабильные показатели сменились нисходящим трендом: согласно данным Пермьстата, динамика объема работ, выполненных по виду деятельности «Строительство» в июне 2018 года составляет всего 44% по отношению к аналогичному периоду прошлого года, а по полугодию эта цифра составляет 75% [7]. Эксперты рынка отмечают в качестве одной из ключевых проблем отрасли – критически сократившийся портфель заказов и тянущаяся за ним ситуация с неплатежами.

1. ХАРАКТЕРИСТИКА ОРГАНИЗАЦИИ

ООО «Вектор» была основана в 2012 года и успела зарекомендовать себя, как добросовестный и надежный партнер на строительном рынке.

Организационно-правовая форма «Вектор» - общество с ограниченной ответственностью, уставной капитал разделён в соответствии с учредительными документами на доли определённых размеров; участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости внесённых ими вкладов. Учредительными документами предприятия являются устав, решение о его создании и договор учредителей.

Сфера деятельности ООО «Вектор»: строительные и проектные работы в дорожном, а также в промышленно гражданском строительстве, оказание инжиниринговых услуг и ведение технического надзора за строительством в целом. В соответствии с имеющимися лицензиями основными видами деятельности компании являются:

- строительство, ремонт и проектирование дорог.

- производство изделий из бетона, гипса и цемента (специализируется на производстве данных изделий для дорожно-строительных работ).

За плечами компании десятки выполненных объектов (благоустройство, капитальный ремонт дорог и мостов, технический надзор и др.). Техническая оснащенность и квалификация специалистов позволяет вести работу на уникальных по сложности и трудоемких объектах, с высоким качеством и в кратчайшие сроки.

Миссией компании является создание комфортных условий проживания и досуга, посредством производства качественного строительного материала, что обеспечивает развитие компании, благополучие ее сотрудников и экономическое развитие нашего региона.

Компания имеет как краткосрочные, так и долгосрочные цели. В качестве стратегической цели ООО «Вектор» видит: завоевание лидерства на рынке автодорожного строительства в г. Перми и в Пермском

крае, чему должны способствовать реализуемые краткосрочные цели: максимизация прибыли компании за счет уменьшения издержек производства

Управление осуществляется совокупностью подразделений, специализирующихся на выполнении конкретных видов работ, где специалисты одного профиля объединены в определенные отделы. Общая задача управления в данной организации делится, начиная со среднего уровня по функциональному критерию. В каждом подразделении есть свой руководитель. Все отделы взаимосвязаны между собой и подчиняются генеральному директору.

2. ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ООО «ВЕКТОР». STEP- И SWOT-АНАЛИЗ

При анализе экономической эффективности строительного предприятия предлагается рассмотреть вход в исследуемую область, обратную связь с внешней средой и выход. Среди известных факторов внешней среды следует выделить такие, как конъюнктура и конкурентоспособность рынка строительно-монтажных работ, научно-технический прогресс, законодательную базу.

Проанализируем факторы, влияющие на деятельность компании со стороны макросреды.

1. Анализ деловой среды косвенного воздействия.

Политические факторы весьма непредсказуемы и всегда представляют собой угрозу для данной отрасли, положение организации может усложниться в связи с новыми постановлениями относительно деятельности строительных организаций.

Среди изменений стоит выделить ужесточение требований к застройщику, в том числе, к его финансовой устойчивости (отсутствие недоимки по платежам в бюджеты, 25% активов). Общие требования таковы: отсутствие ликвидации, банкротства, административного приостановления и др. Кроме того, у руководителя и главного бухгалтера компании не может быть судимости за экономические преступления [6].

Среди других изменений можно выделить более строгие требования к договору долевого участия, а проектная декларация теперь приобретает более важный статус. Более того, расширен круг полномочий уполномоченного и контролирующего органов.

Основные причины низкой инвестиционной привлекательности строительного рынка Перми и Пермского края также связаны с «дополнительной финансовой нагрузкой», она требуется для строительства объектов социальной инфраструктуры. По некоторым данным, это «плюс четыре тысячи рублей за каждый квадратный метр». Но пока нет отработанного механизма взимания с застройщиков дополнительной платы на развитие социальной инфраструктуры. На текущий момент заключены только точечные соглашения с некоторыми застройщиками [6].

Еще одной проблемой, кроме «нагрузки в виде объектов соцкультбыта» и недоработанной нормативно-правовой базы строители называют отсутствие земли. В оборот не вовлекаются земли пригодные для жилой застройки, администрация города не проводит аукционы по развитию застроенных территорий, которые могли бы вовлечь частный капитал в решение проблемы аварийного жилья.

Факторы экономического окружения «Е» (Economic) – негативное влияние ослабления курса рубля, снижение доходов населения, а также рост цен на продукты питания не исчерпали себя, и стали серьезным вызовом как для рядовых россиян, так и для бизнеса [17].

Принятый в результате антироссийских санкций курс страны на импортозамещение неспособны сгладить негативные последствия экономических факторов за счет снижения цен на товары основных поставщиков сырья ООО «Вектор».

По данным Пермьстата объем работ по виду деятельности «Строительство» сокращается уже третий год подряд: объем работ, выполненных по виду деятельности «Строительство», за 2019 год составил 110,164 млрд. рублей - в сопоставимых ценах это 93,3% к уровню 2018 года. При этом сальдированный результат финансовой прибыли за январь-ноябрь 2019 года по отношению к январю-ноябрю 2018 года увеличился на 79,4%. В этот период 2018 года прибыль строительной отрасли с вычетом убытка составила 1,909 млрд. рублей, а в то же время ровно через год – 3,425 млрд. рублей [27].

В 2018 - на 6,7%, а в 2019 - на 6,4%. Это значит, что сокращается количество выполненных работ, потраченных строительных материалов, рабочих мест, оборотов отрасли.

Всего на региональном рынке насчитывается более 9000 строительных организаций, но фактически их намного меньше: строительных фирм, состоящих в профильных саморегулируемых организациях в соответствии с требованиями Градостроительного кодекса и внесенных в государственный реестр Ростехнадзора, в качестве компаний имеющих право выполнять работы на объектах капитального

строительства, всего 1809 [27].

Кроме того, за период 2016-2019 гг. снизилось количество прибыльных организаций строительной отрасли: если в январе-ноябре 2016 года их доля составляла 77,6%, то в 2019 – 63,7%. Общее количество зарегистрированных строительных компаний тоже снизилось. По последним данным Пермьстата, их числится 9317 (по состоянию на 1 января 2019 года). В начале 2018 года таких организаций было 9683, а еще годом ранее – 9692 [27].

Данные матрицы SWOT (Приложение 1) показывают, каким образом можно минимизировать предпринимательский риск, наглядно показывает сильные и слабые стороны ООО «Вектор», а так же демонстрирует возможности и прямые угрозы. У компании есть как сильные стороны, так и слабые.

3. АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Структура актива баланса и изменения в анализируемом периоде представлены в табл. 4. Динамика статей актива баланса предприятия за 2018-2020 гг. представлены на рис. 6.

За анализируемый период 2018-2020 гг. в динамике наблюдается рост валюты баланса, это связано с ростом внеоборотных активов и долгосрочных обязательств предприятия. Дебиторская задолженность имеет динамику роста на 264% в 2019 г и на 44% в 2020 году. Аналогично кредиторская задолженность увеличилась на 5382 тыс. руб. в 2019 году и на 1413 тыс. руб. в 2020 году.

Краткосрочные обязательства имели рост в 2019 году на 27.8 %, объясняется ростом краткосрочных займов на 56% и кредиторской задолженности на 606%, а в 2020 году показывает снижение данной статьи баланса. Удельный вес дебиторской задолженности с каждым годом увеличивается, но находится в пределах нормативного значения ($=0,7$).

Таким образом, у предприятия на протяжении всего анализируемого периода не выполняется условие соотношения стоимости материальных оборотных средств и величин собственных и заемных источников их формирования.

Обеспеченность запасов и затрат источниками формирования является сущностью финансовой устойчивости, тогда как платежеспособность выступает ее внешним проявлением. В то же время степень обеспеченности запасов и затрат источниками есть причина той или иной степени платежеспособности, выступающей как следствие обеспеченности.

Таким образом, состояние предприятия характеризуется:

□ на 2018 год можно оценить, как неустойчивое финансовое состояние;

□ на 2019 год можно оценить как: кризисное финансовое состояние;

□ на 2020 год можно оценить как: кризисное финансовое состояние.

В 2017 году предприятие испытывает неустойчивое финансовое состояние.

В 2019-2020 годах предприятие испытывает кризисное финансовое состояние. Характеризуется нарушением платежеспособности, необходимостью привлечения дополнительных источников. Прибыль (убыток) до налогообложения в 2018 г. уменьшается на 84,9% (на 6053 тыс. руб.) за счёт прочих расходов и высокой себестоимости, а в 2019г. снова увеличивается за счёт отсутствия прочих расходов и снижения себестоимости продукции.

Также в организации происходит увеличение такой статьи, как нераспределённая прибыль. По сравнению с 2018 г. она увеличилась на 98,6%. Фондоотдача в организации снижается, которая за анализируемый период снизилась на 20%, за счёт значительного увеличения основных производственных фондов.

По данным можно сказать, что в период с 2018 года по 2020 год произошло увеличение выручки от продаж (на 18794,00 тыс. руб.), уменьшение себестоимости проданных товаров, продукции (на 26163,00 тыс. руб.).

Прибыль до налогообложения и прибыль от продаж снизились, соответственно на 1175,00 тыс. руб. и 7369,00 тыс. руб.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

ООО «Вектор» успешно развивающаяся компания, была основана в 2012 года и успела зарекомендовать себя, как добросовестный и надежный партнер на строительном рынке. Сфера деятельности ООО «Вектор»: строительные и проектные работы в дорожном, а так же в промышленно гражданском строительстве, оказание инжиниринговых услуг и ведение технического надзора за строительством в целом. Техническая оснащенность и квалификация специалистов позволяет вести работу на уникальных по сложности и

трудоемких объектах, с высоким качеством и в кратчайшие сроки.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Белый Е.М., Алексеев Ю.С., Зимина Л.Ю., Байгулова А.А. Экономика предприятия. – М.: «Русайнс», 2018 – 172 с.
2. Ковалев В.В. Курс финансового менеджмента: учеб. / Ковалев В.В. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2015. – 448 с.
3. Любушин Н.П. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016.
4. Соловьева Н.А. Анализ результатов хозяйственно-финансовой деятельности коммерческой организации и ее финансового состояния: учеб. пособие/ Н.А. Соловьева, Н.И. Коркина. – Красноярск, 2015. – 124 с.
5. Финансовый менеджмент: Учебное пособие / Под ред. Карасевой И.М. – М.: Издательство Омега – Л, 2016. – 335с.

Интернет-источники

6. Мария Белоусова. Пермские строители бросают тень на промышленность. - [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://perm.rbcplus.ru/news/5992bec17a8aa94258632499> (дата обращения 22.03.2020)
 7. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.gks.ru (дата обращения 21.03.2020)
 8. Политический журнал по управлению финансами компании [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.fd.ru> (дата обращения 31.03.2020)
 9. Экономический словарь терминов [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://termin.bposd.ru>
- Документация предприятия
10. Устав ООО «Вектор»
 11. Финансовая отчетность ООО «Вектор» за 2018-2019 г.
 12. Штатное расписание ООО «Вектор»

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой: <https://stuservis.ru/otchet-po-praktike/160747>