

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/nauchnaya-statya/276146>

Тип работы: Научная статья

Предмет: Правоохранительные органы

-

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ПРЕСТУПНИКОВ ПРИ ВЕДЕНИИ ПЕРЕГОВОРОВ

Аннотация: в данной статье рассматриваются вопросы эффективности переговорного процесса при захвате заложников, а также предложены необходимые психологические и тактические приемы ведения переговоров.

Ключевые слова: ведение переговоров, преступник, заложник, психолог, эмоциональная устойчивость.

Ведение переговоров как отдельное направление в науке имеет междисциплинарный характер, поскольку рассматривается с позиций психологии, социологии, педагогики, конфликтологии, криминологии, уголовно-исполнительного, уголовного права. В связи с этим следует согласиться с утверждением о том, что ведение переговоров является комплексным направлением, которое должно рассматриваться с позиций различных наук, а также имеющегося отечественного и зарубежного практического опыта.

Отдельного внимания заслуживает переговорный процесс сотрудников органов внутренних дел, который касается освобождения заложников. Участники таких переговоров должны уметь применять определенный набор навыков исходя из каждой конкретной ситуации. Цель используемых методов заключается в том, чтобы уметь работать с захватчиками, приводя ситуацию к мирному решению, которое ранее казалось невозможным. Здесь также необходимо применять метод активного слушания, пытаться поддерживать в себе непредвзятый подход.

Список использованной литературы

1. Анянова, Е. С. Переговоры об освобождении судна и его экипажа: правовое регулирование участия в них переговорщиков и профессиональных посредников / Е. С. Анянова // International Law Journal. – 2021. – Т. 4. – № 4. – С. 151-157
2. Кужевская, Е. Б. Современный подход к ведению переговоров с преступниками при захвате заложников / Е. Б. Кужевская, Е. И. Смык // Вопросы совершенствования тактико-специальной подготовки сотрудников правоохранительных органов: Сборник научных статей, Москва, 08 июня 2021 года. – Москва: Московский униве, 2021. – С. 340-344.
3. Марков, С.М. Управление переговорами с преступниками в экстремальных условиях // Вестник ВИ МВД России. 2010. № 3. С. 34-37.
4. Психология кризиса в переговорной деятельности руководителя органов внутренних дел в ситуациях, связанных с совершением преступлений : учебник / В. Л. Кубышко, В. В. Вахнина, В. М. Крук, А. Ю. Федотов. – Москва : Академия управления Министерства внутренних дел Российской Федерации, 2018. – 204 с.

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/nauchnaya-statya/276146>