

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/referat/290113>

Тип работы: Реферат

Предмет: Электронная торговля

Введение 2

1.Нормативно-правовые акты в области международной торговли 3

2.Правовые основы функционирования ТНВЭД ЕАЭС 9

3.Внешнеторговый контракт 20

Заключение 20

Список литературы 28

Введение

В начале двадцать первого века наиболее динамичной областью международных отношений была международная экономика, и на ее развитие повлиял процесс глобализации. Частью экономической глобализации является расширение масштабов международной торговли.

Право международной торговли - это свод законов и соглашений, регулирующих торговлю между странами. Закон о международной торговле устанавливает правила, которые страны и предприятия должны соблюдать, чтобы вести бизнес через границы. Юристы, работающие в этой области, помогают заключать международные соглашения. Они также обучают компании тому, что им нужно делать, чтобы соблюдать правила международной торговли.

Право международной торговли начало развиваться на глобальном уровне, что является показателем тенденции усиления правового контроля во всех сферах международных торговых отношений.

Правовые положения международных торговых отношений регулируются нормами права международной торговли, которые содержатся в международных договорах и практике. В современном мире процесс глобализации и экономической интеграции занимает важное место в системе международного права. Для того чтобы регулировать эти отношения, необходимо создать правовую систему для регулирования международных торговых отношений. Вопросы этих взаимоотношений, в силу сложности их правовых положений, стали предметом исследований в различных научных дисциплинах. Интерес науки международного права к области международных экономических отношений в основном начал проявляться в Европе в конце девятнадцатого века, поскольку именно в это время международные торговые отношения в наибольшей степени стали предметом регулирования общего международного права.

1.Нормативно-правовые акты в области международной торговли

Торговля в 21 веке сталкивается с меньшим количеством традиционных тарифов, но наблюдается распространение правил и положений, влияющих на движение товаров и услуг. Эти нетарифные меры (НТМ) могут сыграть важную роль в решении проблем безопасности и охраны окружающей среды. Тем не менее, многие малые и средние предприятия (МСП) не в состоянии признать или соответствовать многим из этих стандартов.

Одним из наиглавнейших вопросов повестки дня ЕАЭС на ближайшее будущее представляется постепенная стандартизация и исключение нетарифных барьеров (НТБ) во взаимной торговле товарами и услугами. Нетарифные барьеры ложатся внушительным бременем на двусторонние потоки товаров и услуг между государствами ЕАЭС, снижая совместную результативность общего рынка. Они оказывают очень проявленное неблагоприятное воздействие на сотрудничество и развитие высокотехнологичных сфер промышленности, особенно в области химической промышленности и машиностроения.

Внешняя торговля регулируется государством с помощью широкого спектра мер, число которых растет.

Широкий спектр инструментов внешнеэкономической политики позволяет странам оказывать положительное влияние на структуру и направление своих внешнеэкономических связей, а также на торговую политику других стран. Основная цель внешнеэкономической политики – формирование благоприятных условий для осуществления внешней торговли с целью развития национальной экономики [2, с. 72].

Источники МТП можно разделить на 2 группы:

- 1) внутренние – национальные акты всех уровней, обычаи и судебная практика;
- 2) международные – международные договоры, международные обычаи и решения международных организаций (в том числе неправительственных – особенность МТП)

Каждое государство предусматривает правила об отношениях с иностранным элементом. Во многих государствах имеются специальные законы о международном частном праве (Великобритания 1995, Австрия 1978, Польша 1965, Венесуэла 1998, Венгрия 1979, Швейцария 1987, Румыния 1992) или кодексы (Тунис 1998). Подобные нормы зачастую содержатся в специальных разделах гражданских (торговых) кодексов или во вводных законах к ним (страны СНГ, Португалия 1966, Квебек 1991, Бразилия 1942). Во многих развитых странах (Франция, Соединенные Штаты) этому виду регулирования уделяется очень мало внимания: нормативные акты содержат лишь некоторые отдельные правила. Эти источники информации в основном содержат нормы, касающиеся коллизий права и коллизий юрисдикции. Кроме того, может также применяться другое национальное гражданское (коммерческое) законодательство различных стран (при отсутствии соответствующих международных нормативных актов) [3, с. 196].

Наиболее важные международные договоры, регулирующие частные торговые отношения: □

- Нью-Йоркская конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г.; □
- Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.; □
- Гагская конвенция о праве, применимом к международной купле-продаже товаров 1986 г.; □
- Женевская конвенция о представительстве при международной купле-продаже товаров 1983 г.; □
- Оттавская конвенция о международном финансовом лизинге 1988 г.; □
- Римская конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам 1980 г. (в рамках ЕС)
- Женевская конвенция о договоре международной дорожной перевозки грузов 1956 г.;
- Конвенция о независимых гарантиях и резервных аккредитивах 1995 г.;
- Гамбургская конвенция о морской перевозке грузов 1978; □
- Брюссельская конвенция об унификации некоторых правил о коносаменте 1924 г.;
- Соглашение о международном грузовом сообщении (СМГС);
- Соглашение об общих условиях поставок (ОУП СНГ) 1992 г. и др. [5, с. 72]

Судебная и арбитражная практика является источником Международной торговой палаты в странах с прецедентными системами (общее право). В странах с континентальными правовыми системами прецедентов нет. В качестве вспомогательных материалов собрана судебная и арбитражная практика. В Республике Беларусь такая практика является распространенной (обзор практики вооруженных сил). Вершиной обобщения судебной практики являются решения пленума Верховного Суда. В соответствии с законодательством (статья 3 Гражданского кодекса) эти решения рассматриваются как нормативные правовые акты.

В частности, особое значение имеют:

- Постановления Пленума ВХС № 31 от 2 декабря 2005 г. «О практике рассмотрения хозяйственными судами РБ дел с участием иностранных лиц» (с изм. от 22.12.2006 г. № 19) и № 10 от 29 июня 2006 г. «О порядке рассмотрения хозяйственными судами дел о признании и приведении в исполнение решений иностранных судов и иностранных арбитражных решений, об обжаловании решений международных арбитражных (третейских) судов, находящихся на территории Республики Беларусь, и о выдаче исполнительного документа».

При применении норм необходимо также учитывать и постановления и разъяснения Президиума ВХС: □

- Постановление Президиума ВХС от 30.10.2002 г. № 35 «Об обзоре судебной практики по разрешению споров с участием иностранных лиц»; □
- Постановление Президиума ВХС от 8.10.2006 г. № 90 (в ред. постановления Президиума ВХС от 28.02.2007 г. № 13) «Об утверждении методических рекомендаций «О правовой помощи при разрешении хозяйственных (экономических) споров и исполнении судебных постановлений с участием иностранных лиц»; □
- Постановление Президиума ВХС от 28.02.2007 г. № 12 «Об утверждении методических рекомендаций о рассмотрении хозяйственных (экономических) споров и иных дел с участием иностранных лиц» [7, с. 88].

Особым авторитетом пользуются документы, издаваемые ЮНСИТРАЛ и МТП. Вот некоторые из них: 7

Документы ЮНСИТРАЛ: □

- Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международных кредитовых переводах.
- Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международных кредитовых переводах 1992 г. □
- Записка секретариата ЮНСИТРАЛ. ГА ООН. Док. А/CN.9/384. □
- Руководством по его применению 1994 г. ООН, Нью-Йорк, 1995 г. □

- Типовой закон ЮНСИТРАЛ о закупках товаров (работ) и услуг с
- Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле и Руководство по принятию 1996 г. ООН. Нью-Йорк, 1997 г.. □
- Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных подписях 2001 г. □
- Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международном коммерческом арбитраже 1985 г.

1. Абашидзе А. Х., Солнцев А. М. Международное право. Мирное разрешение споров. Учебное пособие для бакалавриата и магистратур. М.: Юрайт, 2019. 222 с.
2. Алгазина А. Ф. Актуальные проблемы таможенной классификации (на примере Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза) // Правоприменение. 2019. Т. 3. № 1. С. 72–78
3. Бекашев К. А. Международное право. Учебник для бакалавров. М.: Проспект, 2019. 896 с.
4. Вельяминов Г.М. Международное право: опыты. М.: Статут, 2015. 1006 с.
5. Галилеев С.М., Аитова К.А. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности // Учебное пособие / Санкт-Петербург, 2022.
6. Ермошина И.Л. Таможенное регулирование на территории РФ // НДС: проблемы и решения. – 2018. – № 5. – С. 24-94
7. Ефимова Ю.Д. Проблема применения товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ЕАЭС при классификации предметов современного искусства // Научные труды Северо-Западного института управления РАНХиГС. 2021. Т. 12. № 1 (48). С. 54-64
8. Зеленов Д.С. Классификация товаров по ТН ВЭД ЕАЭС // Москва-Берлин, 2021
9. Ивонина, О. И. Теория международных отношений: учебник для академического бакалавриата / О. И. Ивонина, Ю. П. Ивонин. — М.: Издательство Юрайт, 2016. — 188 с. —
10. Ильинская О.И. Право международных договоров. М.: Статут, 2020. 160 с.
11. Петкович Д.М., Наумова Л.С. Исторические аспекты формирования ЕТН ВЭД ЕАЭС // Студенческий. 2021. № 8-2 (136). С. 22-23
12. Петкович Д.М., Наумова Л.С. Порядок и принципы классификации товаров в соответствии с ЕТН ВЭД ЕАЭС // Студенческий. 2021. № 8-2 (136). С. 24-25
13. Попова Л. И. Организация таможенного контроля товаров и транспортных средств: учебное пособие для вузов / Л. И. Попова. — 2-е изд., испр. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 311 с.
14. Сидоров А.А. Гармонизированная система описания и кодирования товаров: эволюция и современные проблемы // Социальные и гуманитарные науки: Отечественная и зарубежная литература. Сер. 2. Экономика: Реферативный журнал. 2019. № 1. С. 43–48
15. Таможенные чтения – 2019. Наука и образование в условиях становления инновационной экономики: взгляд молодых лидеров / Под общ. ред. профессора С.Н. Гамидуллаева. – СПб.: РИО Санкт-Петербургского филиала Российской таможенной академии, 2019. – 320 с.
16. Федотова Г.Ю. Актуальные проблемы описания товаров в таможенных целях // Научные труды Северо-Западного института управления РАНХиГС. 2018. Т. 9. № 3 (35). С. 298–304
17. Федотова Г.Ю. Единообразное толкование товарной номенклатуры как основа регулирования международной торговли // Управленческое консультирование. 2020. № 2 (134). С. 67–79.
18. Экономические и правовые аспекты совершенствования таможенного регулирования в ЕАЭС: коллективная монография А.В. Власов, А.П. Джабиев, В.Ю. Дианова, Е.В. Комарова, Д.Г. Коровяковский, Ю.И. Петров, А.Е. Поляков, АГ. Савченко, Б.Л. Скрынченко, Н.Ю. Филиппова, Т.В. Щукина. М. 2018. 300 с.

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/referat/290113>