

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой: <https://studservis.ru/otvety-na-bilety/313877>

Тип работы: Ответы на билеты

Предмет: Мировая экономика

Оглавление

ГЛАВА 1 3

1. Раскройте понятие «мировое хозяйство». 3
2. Охарактеризуйте основные этапы развития мирового хозяйства. 4
3. Каковы основные показатели состояния и развития мирового хозяйства на начало XXI в.? 6

ГЛАВА 2 7

1. Каковы основные факторы, влияющие на степень открытости экономики? 7
2. Дайте характеристику основным моделям хозяйственного развития? 7
3. В чем принципиальное отличие закрытой экономики от открытой? 11

ГЛАВА 3 12

1. Что общего в понятиях: «глобализация», «интернационализация», «интеграция», «транснационализация» и чем они различаются? 12
2. На рубеже XIX-XX вв. невиданными до той поры темпами развивались международные экономические отношения. Было ли это началом глобализации? 13
3. Докажите, что глобализация двух последних десятилетий есть новый процесс в мировой экономике (подсказка: сравнивайте с процессом интернационализации). 13
4. Каковы экономические условия решения и последствия глобальных проблем? 14
5. В чем состоит глобальная экологическая проблема и какова роль хозяйственной деятельности человека в ее возникновении и обострении? 14

ГЛАВА 4 16

1. Какова обеспеченность мировой экономики запасами (разведанными) угля, нефти, природного газа и другими ресурсами (по выбору)? 16
2. Как распределены природные ресурсы между странами и какова роль природных ресурсов в мировой экономике? 18
3. Чем характеризуются тенденции народонаселения в мире? Каковы структура и уровень образования трудовых ресурсов в мировой экономике? 19
4. Раскройте понятие, виды и структуру финансовых ресурсов. Какие мировые финансовые центры вы знаете? 22
5. Каковы состояние и тенденции, влияющие на научно-технический потенциал той или иной страны? 24

ГЛАВА 5 27

1. Охарактеризуйте роль демографического фактора с точки зрения общей экономической теории и с точки зрения теорий мирохозяйственных связей. 27
2. Каковы основные проблемы современного демографического развития? 28
3. Сформулируйте собственное отношение к возможным способам решения демографических проблем. 30

ГЛАВА 6 31

1. Почему проблема устойчивости развития становится все более актуальной? 31
2. Можно ли сказать, что экономический рост важен сам по себе и выбор способов его достижения имеет значение? 33
3. Что представляют собой основные показатели экономического роста? 33

ГЛАВА 7 37

1. В чем состоят сущность, цели и принципы государственного регулирования экономики? 37
2. В чем суть содержания и структуры государственного регулирования экономики? 38
3. Какой смысл вы вкладываете в понятие «методы государственного регулирования экономики»? 39
4. Каковы содержание и сферы применения прямых и косвенных методов государственного регулирования экономики? 40
5. Дайте характеристику основных элементов системы государственного регулирования экономики. 42

ГЛАВА 8 43

1. В чем суть выбора конкурентной стратегии фирмы? 43
2. Почему нововведения ведут к росту конкурентоспособности фирмы? 43
3. В чем суть рейтинговых оценок конкурентоспособности, проводимых Всемирным экономическим форумом и Международным институтом развития менеджмента? 44

ГЛАВА 9 45

1. Дайте краткую характеристику экономических учений меркантилистов, А. Смита, Д. Рикардо. 45
2. В чем суть некоторых современных учений о внешней торговле, трактовок теории факторов, жизненного цикла? 47
3. Международное разделение труда — общий, частный, единичный, информационно-технологический типы. В чем их суть и роль? 50

ГЛАВА 10 52

1. Дайте определение мирового товарного рынка. 52
2. В чем принципиальное отличие слотовой и контрактной систем торговли нефтью и нефтепродуктами? 53
3. Укажите основные особенности мирового товарного рынка сталелитейной продукции. 54
4. Каковы доли рынка химической продукции в мировом товарообороте и основная номенклатура товаров химической промышленности? 56
5. Дайте характеристику двух взаимосвязанных отраслей сельского хозяйства по странам. Какова тенденция доли сельскохозяйственной продукции в мировом экспорте? 57
6. В чем заключаются характерные особенности мирового рынка вооружений? Назовите основные центры военной промышленности. 58

ГЛАВА 11 59

1. В чем состоит отличие международной торговли услугами от торговли товарами? 59
2. Назовите основные показатели мировой торговли услугами. 60
3. Назовите пять основных положений ГАТС. 61

ГЛАВА 12 63

1. Почему в экономической литературе, многочисленных публикациях по «новой экономике» одни авторы говорят о развитии рынков информации и технологий, другие — о рынках интеллектуальной собственности? В чем сходство и различие этих понятий? 63
2. Назовите инструменты и способы регулирования рынков информации и технологий. 65
3. В чем специфика ценообразования и расчетов на рынках объектов интеллектуального труда? 67

ГЛАВА 1

1. Раскройте понятие «мировое хозяйство».

некоторые авторы определяют мировое хозяйство как глобальную экономическую систему, самовоспроизводящуюся на уровне производительных сил, производственных отношений и определенных аспектов правовых и политических отношений в той мере, в какой входящие в него хозяйствующие субъекты обладают определенной совместимостью на каждом из трех названных уровней. Другие определяют мировое хозяйство как систему национальных хозяйств стран, объединенных международным разделением труда, торгово-производственными, финансовыми и научно-техническими связями мирового хозяйства — это совокупность (а не просто сумма) национальных экономик, их взаимодействующих частей (отраслей, секторов, регионов), связанных сочетанием подвижных факторов производства и объединенных международным разделением труда.

Международное разделение труда — сосредоточение ресурсов и усилий отдельных стран на определенных сферах, отраслях хозяйственной деятельности и производствах с учетом внешних потребностей; проявляется в международной специализации и кооперировании.

Крупные структурные сдвиги в международном разделении труда складываются в важнейший фактор формирования мирового хозяйства. Международное разделение труда является объединяющим началом, которое, собственно, и стоит у истоков возникновения мирового хозяйства как системы. Сутью международного разделения труда является сосредоточение ресурсов и усилий отдельных стран на определенных сферах и отраслях хозяйственной деятельности и производствах с учетом внешних потребностей. Международное разделение труда проявляется в международной специализации и кооперации. Сегодня мы являемся свидетелями его углубления и расширения под мощным воздействием

технологической революции, что сопровождается дальнейшей интернационализацией хозяйственной жизни и развитием различных форм взаимодействия и обмена его результатами.

Имеющиеся ныне возможности получать необходимую информацию с любой расстояния и в любое время позволяют быстро принимать решения, что существенно облегчает организацию международной инвестиционной деятельности, кооперацию и специализацию производства, маркетинг и логистику. По существу процессы взаимоприспособления экономик, макроэкономической политики государств на уровне правительств, государственных банков резко активизируются, и все это способствует формированию нового качества мирового хозяйства: происходит размывание государственных границ.

2. Охарактеризуйте основные этапы развития мирового хозяйства.

в XIX в. начался процесс становления мирового хозяйства. Его первой фазой стало формирование из ряда региональных международных рынков мирового рынка с более или менее едиными ценами, предполагающими развитие функции мировых денег. Параллельно завершался процесс деления-объединения и закрепления за отдельными государствами земель, что стало признаваться мировым сообществом. Так, в 1862—1871 гг. происходило объединение германских территорий, в 1860—1870 гг. — итальянских земель. В 1861 — 1865 гг. шла гражданская война и объединение США, в 1868 г. — революция Мэйдзи и интеграция Японии, в 1848—1859 гг. — движение за объединение Дунайских княжеств.

Со второй половины XIX в. экспорт товаров стал дополняться экспортом капитала, сначала ссудного, а потом предпринимательского. Это означало качественный поворот: помимо международной торговли результатами труда, объектом обмена стали факторы производства в виде капиталов.

Таким образом, чисто торговые связи разных стран мира были дополнены и усилены кредитно-финансовыми связями, а также узами международной капиталистической собственности на средства производства. В вывозе предпринимательского капитала преобладали портфельные инвестиции, на прямые капиталовложения приходилось примерно 33% общего объема зарубежных инвестиций.

Становление мирового хозяйства завершилось к началу XX в. По своей социально-экономической структуре оно не было однородным. Его ядро, состоявшее из государств монополистического капитализма, окружали страны, находящиеся на различных ступенях общественного развития: от дофеодальных до полукапиталистических и капиталистических. В мировом хозяйстве того периода практически безраздельно царили производственные отношения господствующей формации — капиталистические отношения, и функционировали они в целом в соответствии с экономическими законами капитализма.

Характеризуя развитие мирового хозяйства в XX в., специалисты выделяют несколько этапов или периодов. К ним можно отнести, пожалуй, три: это период между двумя мировыми войнами (1920-е—1930-е годы), послевоенный период (1940-е— 1980-е годы) и последние два десятилетия (1990-е годы и по настоящее время), каждый из которых имеет свои, вполне отчетливые характерные черты, свою внутреннюю логику.

Двадцатые—тридцатые годы прошлого века характеризуются кризисными явлениями в развитии мирового хозяйства. Первая мировая война нанесла весьма ощутимый удар по экономике многих стран. В этот период наблюдалось общее неустойчивое развитие хозяйственных связей, превалировали дезинтеграционные процессы, а не интеграционные, возникла объективная необходимость в переводе хозяйств многих стран мира с военных на мирные рельсы. Предстояло восполнить огромные потери производственных и людских ресурсов. В межвоенный период темпы роста экономики многих стран не превышали довоенных, экспортные квоты ведущих стран не превышали довоенного уровня, а темпы мирового экспорта резко упали.

После Второй мировой войны в связи с образованием мирового социалистического хозяйства произошло изменение структуры мировой экономики. Началось достаточно противоречивое взаимодействие двух систем: капиталистической и социалистической.

Другим важным фактором следует считать развитие тенденции к унифицированности структуры потребления и спроса под влиянием нового, ранее не проявлявшегося фактора информатизации.

Уже в 1960—1970 гг. человечество стало все чаще и чаще говорить об обостряющихся глобальных проблемах — экологической, сырьевой, демографической и др. В ходе работы различных международных форумов мировая общественность пришла к выводу: глобальные проблемы человечества можно решить лишь совместными усилиями, и без них в экономической сфере человечество никак не обойдется.

1990-е годы следует считать началом нового периода в развитии мирового хозяйства. Развал мировой социалистической системы внес существенные изменения в расклад сил в мировой системе экономических

координат. Отныне в мире, за исключением двух на сегодняшний день стран, существуют полная приверженность рыночным отношениям и отторжение социалистической системы хозяйствования. Одним словом, система ценностей в мировой экономике заключается в поддержке рынка как основы экономики и в поддержке частной собственности, т.е. всего того, что никогда не ставилось во главу угла в экономической политике полтора десятков бывших соцстран каких-то десять лет тому назад, доля которых в мировом промышленном производстве составляла 40%.

В мировом хозяйстве последнего десятилетия прошлого века отмечались поистине революционные преобразования: резко усилились процессы глобализации экономики, активизировались процессы региональной экономической интеграции, вылившиеся в появление таких новых интеграционных группировок, как НАФТА, МЕРКОСУР. Завершилось формирование общего рынка и создание Евросоюза — региональной группировки — экономического и валютного союза, на повестке дня которого стоит вопрос о создании по существу конфедеративного государства на пространстве всей Западной и Центральной Европы.

3. Каковы основные показатели состояния и развития мирового хозяйства на начало XXI в.?

На начало 2002 г. на земном шаре проживали 6,133 млрд человек. В начале XX в., в 1900 г., население Земли составляло 1,5 млрд, перед Второй мировой войной, в 1938 г. — 2,2 млрд, в 1970 г. — 3,7 млрд, в 1990 г. — 5,235 млрд. В 1990—2001 гг. средний прирост населения в мире составлял 1,4% в год. Следует отметить, что за все послевоенные десятилетия это самый низкий показатель (относительный, а не абсолютный). Например, в 1951 — 1960 гг. и в 1961 — 1970 гг. он составлял 2%.

Важнейшей экономической, демографической характеристикой служит плотность населения. Этот показатель позволяет более качественно подходить к региональному экономическому планированию, понимать, где будут выше или ниже удельные издержки по тому или иному параметру в конечной цене товара, определять возможные центры зарождения товаропотоков, регионы с высоким или низким уровнем потребления и т.д.

В 2001 г. мировой ВВП достиг 31,283 трлн долл. и его темпы прироста в год в 1990—2001 гг. составляли в среднем 2,7%. Согласно расчетам специалистов, по сравнению с 1900 г. в 2001 г. мировой ВВП в стоимостном выражении вырос в 18,8 раза, при этом численность населения, как мы помним, выросла в 4 раза. Среднегодовые темпы прироста мирового ВВП в XX веке отличались.

в течение всего прошлого века мировой ВВП рос достаточно неравномерно. Особенно это заметно, что и естественно, в периоды, на которые пришлось две мировые войны, повлекшие за собой огромные людские потери и разруху.

В послевоенные годы отмечается спад среднегодовых темпов прироста ВВП — с 5 до 3 и даже до 2,7%, если иметь в виду 1990—2001 гг., хотя в абсолютном выражении на преодоление 30-триллионного рубежа ВВП странам мира потребовалось немногим более десяти лет. Безусловно, на совокупный мировой ВВП большое влияние оказывают темпы развития экономики США. Отметим, что из 31,283 трлн долл. мирового ВВП на долю США в 2001 г. приходилось 10,2 трлн, еще на шесть стран с ВВП, превышающим 1 трлн долл. (Япония — 4,2, Германия — 1,9, Великобритания — 1,4, Франция — 1,3, КНР — 1,2 и Италия — 1,1 трлн долл.), — 11,1 трлн. долларов; итого на семь стран мира — 21,3 трлн. долл., или 68% мирового ВВП. От того, насколько удачно развивается сегодня экономика указанных стран, во многом зависит и совокупный показатель ВВП: слишком уж высока их доля.

Начиная с 1970-х годов темпы среднегодового прироста ВВП в Азии превышали аналогичный мировой показатель и колебались в пределах 3,4—8,1%, причем нельзя сказать, что данный показатель достигнут главным образом за счет экономики КНР. Высокие темпы достигнуты экономикой Южной Кореи, Сингапура, Тайваня, Индонезии и других стран. Во многом это объясняется созданием в регионе или переносом туда

крупных производств, принятием оригинальных моделей экономического развития, а в целом — углублением процессов международного разделения труда.

В структуре добавленной стоимости в ВВП у девяти стран сельскохозяйственный сектор составляет от 6 до 10%, у 30 стран — от 10 до 20%, у 20 стран — от 20 до 30% и более 30% — у 23 стран.

ГЛАВА 2

1. Каковы основные факторы, влияющие на степень открытости экономики?

Экономика одних стран открыта больше, других — меньше. Степень ее открытости зависит не только от приведенных факторов (природных и производственных ресурсов, отраслевой структуры хозяйства и др.), но и от того, насколько платежеспособно население, насколько богаты национальные компании. В конечном счете отсутствие на внутреннем рынке определенных товаров при наличии спроса на них и платежеспособного населения объективно заставит страну вступать в тесный контакт с мировыми производителями.

Для оценки степени открытости экономики, чаще всего используют два показателя: экспортную и импортную квоты.

Экспортная квота (Кэ) представляет собой количественный показатель, характеризующий значимость экспорта для экономики страны в целом, и рассчитывается как отношение стоимости экспорта (Э) к стоимости ВВП за соответствующий период (как правило, за год):

Импортная квота (Ки) — также количественный показатель, характеризующий значимость импорта для национальной экономики; рассчитывается как отношение импорта (И) к стоимости ВВП:

Итак, можно утверждать, что более высокая степень открытости национальной экономики означает ее более плотную интеграцию в мировое хозяйство, большую зависимость от происходящих в нем процессов.

2. Дайте характеристику основным моделям хозяйственного развития?

Представим вкратце суть известных моделей экономического развития, отметив наиболее важные их особенности, то на чем они базируются, и выделим те моменты, которые не дают права считать их универсально приемлемыми.

В прошлом теперь уже веке продолжались процессы становления государственно-монополистической системы хозяйствования. В отечественной и зарубежной литературе более известен термин «государственно-монополистический капитализм». Суть становления этой системы в том, что после Второй мировой войны участие государства в распоряжении своей собственностью расширилось. Государство стало «брать под свое крыло» те средства производства, коммуникации, которые не могли эффективно развиваться даже при акционерной форме владения. Собственность государства встала в один ряд с другими формами собственности: индивидуальной, акционерной, кооперативной и др.

Несмотря на протекавшие в ряде государств процессы приватизации, а затем и частичной реприватизации, государственные и смешанные предприятия, не говоря о частных, составляют каркас современного экономического устройства стран с развитой экономикой, новых индустриальных стран, стран с переходной экономикой. Государственные предприятия функционируют, как правило, в отраслях инфраструктуры с большим сроком окупаемости инвестиций (транспорте, связи, коммунальном хозяйстве и т.д.), в капиталоемких производствах (добывающая промышленность и др.).

В целом же можно сказать, что механизм регулирования общественного производства представляет собой вполне органичное соединение централизованного государственного воздействия и рыночных отношений, в рамках которого сосуществуют, влияют и взаимодействуют частнособственнические регуляторы воспроизводства (конкуренция, рынок), частномонополистическое планирование и государственные рычаги централизованного регулирования. Главной организующей силой является рынок, но характер рыночных отношений конца и начала XX в. различается.

Основное отличие состоит в том, что ситуация, при которой компании вначале производили продукцию, а затем искали потребителя, изменилась или сохранилась в сравнительно ограниченных и малозначимых

сегментах хозяйства в некоторых странах, не являющихся образцом для подражания. На большинстве отраслевых рынков крупнейшие концерны ориентируют свое производство на известных и конкретных потребителей, жестко планируют свою деятельность на основе тщательного изучения конкретного рынка, его объема, структуры, тенденций и т.д.

При разработке национальной модели экономического развития необходимо учитывать отмеченные выше особенности развития мировой экономики на современном этапе, государственно-монополистическое строение системы. Вот на этих-то подходах и возникли три модели экономического развития стран, которые в целом показали и продемонстрировали достаточно высокую эффективность. И надо подчеркнуть, что слепое им подражание не даст результатов. Это лишь своего рода «скелет с регулируемым позвоночником», который используется исходя из особенностей той или иной экономики.

Рассмотрим суть либеральной модели, ее характерные черты. Эта модель характеризуется, пожалуй, четырьмя особенностями: абсолютным преобладанием частной собственности, сосредоточением государства на регулировании макроэкономической политики, обеспечением максимальной свободы субъектам рынка с помощью законодательных методов, тем, что относительно небольшая доля государственного бюджета и государственных инвестиций направляется на социальное обеспечение.

Наиболее яркий пример либеральной модели экономического развития — США. Американские условия были весьма благоприятными для развития этой модели: обширная территория, наличие природных ресурсов, огромный и богатый потребительский рынок и, наконец, культ рыночных отношений и принципов конкуренции. Переселенцы из Европы, пришедшие в Америку, должны были осваивать новые территории в сложных условиях, которые изобиловали постоянной необходимостью буквально биться за выживание. Размещение на собственных фермах способствовало воспитанию в духе надежды только на себя, на свои способности. Этим во многом объясняется тяготение именно к этой модели.

Модель социально ориентированной экономики имеет достаточно отличий от предыдущей. Она может быть охарактеризована следующими параметрами. Во-первых, в странах, выстраивающих свою экономику по такой модели, отмечается значительное число смешанных компаний, в которых весома доля государства и государственной собственности. Во-вторых, макроэкономическое регулирование экономики со стороны государства не ограничивается только кредитно-денежной, налогово-бюджетной политикой.

Регулирование и контроль осуществляются и в других важных сферах экономики, например в инвестиционной политике, в регулировании занятости населения. В-третьих, весьма важное место в проводимой политике занимают создание и поддержание справедливой конкуренции, создание благоприятных условий для среднего и малого бизнеса, поддержание соответствующей структуры и даже пропорций в экономике.

От предыдущей модели социально ориентированную отличают также и высокая доля госбюджета в ВВП, развитая система социальной поддержки населения при ведущей роли в ней государства. Кроме того, в рамках этой модели отмечается достаточно сильное воздействие так называемой производственной демократии — профсоюзов, в частности.

В данном случае в качестве конкретного примера можно привести Германию. В послевоенный период страна испытывала огромные трудности. Перед ней стояла задача сочетания либеральных идей развития экономики и ответственности государства за решение социальных проблем. В результате возникла идея строительства социального рыночного хозяйства, как альтернатива, с одной стороны тоталитарной экономике фашистского режима. С другой стороны, германские руководители той поры отдавали себе отчет в том, что попытка внедрения в жизнь кейнсианских идей (государственное вмешательство в экономику), которых в тот период придерживались державы-победительницы, могла бы дать осечку. В результате возникла модель «государство непосредственно не занимается регулированием экономики, но устанавливает правила работы в условиях свободной конкуренции».

И наконец, модель преимущественно государственного регулирования, которая представляет собой систему регулируемого рынка с активным государственным участием. К ее основным особенностям относятся: значительная роль государственного сектора, в структуре которого преобладает социальная сфера; доля госбюджета в ВВП ряда стран превышает половину и через госбюджет происходит финансирование расходов на социальную сферу; государство придает большое значение регулированию трудовых отношений на национальном уровне; социальная политика направлена в первую очередь на снижение безработицы, на минимизацию расслоения населения по уровню доходов; весьма развита система профсоюзов и производственной демократии.

Эта модель экономического развития наиболее глубоко прижилась в скандинавских странах, чему, кстати, способствовал во многом менталитет граждан, те ценности, которые были ими созданы и которыми они

очень дорожат и сегодня. В начале параграфа мы перечислили факторы, присущие тем или иным странам, и практически все они характерны для Северной Европы. Следует все же выделить некоторые из них особо. Это действительно демократическое участие различных партий и движений в органах власти и их практическое участие в разработке основных крупных экономических параметров. К особенностям скандинавской модели следует отнести и то, что в публичной экономической жизни активное участие принимают профсоюзы, различные общественные организации. Специалисты выделяют также и специфическую культуру труда, и этику ведения бизнеса.

Рассматривая модели экономического развития, которые были воплощены в отдельных странах и которые оказали большое влияние на другие страны мира, безусловно, нельзя обойти Японию, страну, экономика которой является второй в мире, хотя и уступает по ВВП американскому 7,5 трлн долл.

Японская модель развития, или «японское чудо», основывалась на некоторых специфичных для нее факторах. После войны в Японии были распущены крупные монополии и создана конкурентная среда в экономике, поставлена под строгий контроль финансовая политика. В связи со скудностью природных ресурсов был определен интенсивный путь развития страны и экспортная ориентация экономики. Зависимость от импорта энергоресурсов заставила эффективно решать проблему энергосбережения. Немаловажную роль сыграла уникальная модель организации производства, основанная на сочетании передового зарубежного опыта (импорт и внедрение уже улучшенных лицензионных разработок) и традиционных национальных особенностей. До сих пор вызывает интерес суть так называемых «трех священных коров японского чуда»: системы пожизненного найма; определения ставки заработной платы и служебного продвижения в зависимости от стажа работы в данной компании и возраста; создания профсоюзов на фирмах, а не отраслевых. Японскую модель также пытались воспроизвести, но отсутствие истинно японского менталитета и традиций не принесло странам успехов, хотя отдельные элементы японского управления в ряде случаев прижились.

Примеры развития стран по той или иной модели показывают не только то, на достижение каких ориентиров направлено их экономическое развитие, но и то, насколько эти модели вписываются в логику развития мирового хозяйства, каково их взаимовлияние.

3. В чем принципиальное отличие закрытой экономики от открытой?

По степени вовлеченности в мировую экономику, в международное разделение труда национальные хозяйства можно подразделить на страны с замкнутым хозяйством и страны с полностью открытым хозяйством. Под замкнутой экономикой мы понимаем экономику таких стран, развитие которых предопределяется только внутренними тенденциями, планами, задачами, силами и которые опираются в первую очередь и в основном на собственные природные, производственные, людские, финансовые, научно-технические и другие ресурсы.

Что касается открытой экономики, то ее можно определить как национальное хозяйство, ориентированное на всемерное привлечение внешних факторов и сфер деятельности, развитие которого характеризуется тенденциями, действующими в мировой экономике, высоким качественным и количественным уровнем участия экономических операторов во внешнеэкономических связях, постоянным их развитием и расширением.

В предыдущих параграфах под степенью открытости национальной экономики мы подразумевали уровень ее вовлеченности в мировое хозяйство, в мирохозяйственные связи, в процесс формирования глобальной экономики. Конечно же, не располагая развитыми производительными силами, не обладая соответствующим уровнем конкурентоспособности отраслей и компаний, национальная экономика вряд ли может играть заметную роль в международном разделении труда. У каждой страны складывается своя мера открытости экономики, которая зависит от развития рыночных отношений, поведения экономических операторов, традиций и склонностей в стране в части, касающейся социально-политического и культурного восприятия связей с зарубежным бизнесом. «Своя мера открытости» определяется совокупностью ряда факторов (развитием рыночных отношений, обеспеченностью ресурсами, социально-политическими особенностями и т.п.).

1. Что общего в понятиях: «глобализация», «интернационализация», «интеграция», «транснационализация» и чем они различаются?

«Транснационализация» мировой экономики — это один из процессов, на основе которого возникла и развивается глобализация. Однако транснационализация — экономическая составляющая понятия глобализации, акцентирует внимание только на институциональном аспекте протекающих глобальных бизнес-процессов: деятельности транснациональных корпораций по всему миру.

Интернационализация и глобализация — не одно и то же. Процессу интернационализации «не хватает» географической и содержательной всеохватности. Хотя его результаты можно наблюдать во всех странах мира, тем не менее он имеет конкретную географическую направленность для отдельно взятой страны. Интернационализацию товарного обмена можно проследить по направлениям товаропотоков, связывающих данную экономику с зарубежными. Интернационализацию производства — по географии зарубежных подразделений национальных компаний. С содержательной точки зрения за рамки процесса интернационализации выходят универсальные или вненациональные элементы, ставшие общими для всех без исключения стран: глобальная или вненациональная инфраструктура с мировым охватом (например, Интернет, глобальная спутниковая связь, международная космическая станция); универсальный товар (например, информация или финансы, не привязанные или слабо привязанные к реальному сектору конкретной национальной экономики); единые бизнес-стандарты; глобальные центры управления протекающими процессами в мире, решениям которых подчиняются все страны (например, в мировой торговле — Всемирная торговая организация, ВТО); проявления глобальных проблем (например, ухудшение климата). Эти элементы не имеют национальной принадлежности, они абсолютно интернациональны. В любой национальной экономике они теряют свой международный характер, становясь внутренней и неотъемлемой частью хозяйственной жизни страны. При этом без интернационализации нет глобализации, последняя следует за первой. Глобализация — это качественно новая и более высокая стадия интернационализации, охватывающая существенно более широкую сферу жизнедеятельности. Следует помнить, что глобализация — это процесс, а не завершённое состояние. Он развивается на наших глазах, и его результат невозможно спрогнозировать. Всемирная унификация стандартов жизни и бизнеса, стирание экономических границ по логике должны привести к образованию глобального экономического пространства, а затем и единого государства в масштабах всего человечества и этим завершить глобализационный процесс.

Процесс международной экономической интеграции сам по себе непрост, и его развитие продолжается. Одной из последних, только обозначившихся тенденций, стало «переплетение» интеграционных группировок, когда одна страна одновременно входит в несколько интеграционных образований и тем самым через ее рынок взаимодействуют общие рынки данных интеграционных объединений. Это можно было бы рассматривать как глобализационные явления на основе интеграционных и перестать относить процесс интеграции к контртенденции процессу глобализации, если бы не ряд правовых казусов, которые появляются вследствие несовпадения обязательств указанной страны перед разными группами стран. Эта проблема еще не разрешена ни научно, ни практически.

Говоря об интеграции той или иной страны в мировую экономику, мы по сути имеем в виду интернационализацию ее экономики с соответствующей адаптацией ее институциональной, производственной, управленческой и прочих структур к международным условиям. То же самое означает интеграция отдельных секторов, отраслей, рынков национальной экономики в соответствующие элементы мировой экономики.

Так что же такое глобализация? Определим этот процесс так: единение человечества, когда каждый человек осознает себя частью мирового сообщества, испытывая на себе последствия деятельности других людей, находящихся рядом или в самых отдаленных уголках земного шара и получая возможность оказывать такое же влияние на них. При сохранении политических границ в любой стране мира международный фактор становится внутренним, а внутринациональные процессы и явления — международными.

Глобализация мирового хозяйства — это качественно новая ступень процесса интернационализации, на которой в национальных экономиках растут размеры универсальных для всех стран элементов хозяйственной жизни (глобальных информационных сетей, повсеместно обращающихся финансовых инструментов, всеобщих стандартов управления, предпринимательства, качества продукции и пр.), а предприятия и потребители получают возможность хозяйственного выбора, не ограниченного

территориально или регионально.

2. На рубеже XIX-XX вв. невиданными до той поры темпами развивались международные экономические отношения. Было ли это началом глобализации?

ДА. Термин "глобализация" впервые появился в начале 20-го века (вытеснив более ранний французский термин "мондиализация"), получил свое нынешнее значение во второй половине 20-го века и стал широко использоваться в 1990-х годах для описания беспрецедентной международной связи мира после холодной войны. Его происхождение можно проследить до 18-го и 19-го веков благодаря достижениям в области транспортных и коммуникационных.

3. Докажите, что глобализация двух последних десятилетий есть новый процесс в мировой экономике (подсказка: сравнивайте с процессом интернационализации).

Глобализация мирового хозяйства — это качественно новая ступень процесса интернационализации, на которой в национальных экономиках растут размеры универсальных для всех стран элементов хозяйственной жизни (глобальных информационных сетей, повсеместно обращающихся финансовых инструментов, всеобщих стандартов управления, предпринимательства, качества продукции и пр.), а предприятия и потребители получают возможность хозяйственного выбора, не ограниченного территориально или регионально.

4. Каковы экономические условия решения и последствия глобальных проблем?

Глобальными проблемами называют особые по своей важности проблемы, от преодоления которых зависит возможность продолжения жизни на Земле. Решение глобальных проблем возможно в результате не только объединения экономических усилий стран, но и принятия политических шагов, изменений в общественном сознании, в области международного права и т.д. Однако экономические предпосылки и мирохозяйственная значимость решения указанных проблем представляется наиболее важной.

Признаки глобальных проблем:

без их решения невозможно выживание человечества;
они носят всеобщий характер, т.е. затрагивают все страны;
для решения требуют объединения усилий всего человечества;
они насущны, т.е. их решение нельзя отложить или переложить на плечи будущих поколений;
их появление и развитие взаимосвязаны.

5. В чем состоит глобальная экологическая проблема и какова роль хозяйственной деятельности человека в ее возникновении и обострении?

Наиболее острой на сегодняшний день представляется глобальная экологическая проблема. За кратким, но емким понятием «экологическая проблема» скрывается длинный ряд неблагоприятных для жизни и здоровья человека изменений в качестве окружающей его природной среды. Не случайно многие ученые говорят о развитии нескольких глобальных экологических проблем. Они взаимосвязаны и вытекают одна из другой. Так, в результате загрязнения атмосферы промышленными выбросами происходит уменьшение озонового слоя Земли и потепление климата, хотя ученые называют не только антропогенные (как результат человеческой деятельности), но и естественные (природные) причины развития глобальных экологических проблем. К антропогенным факторам относят нерациональное природопользование и рост количества отходов, загрязняющих окружающую среду.

В каждой из трех составных частей окружающей среды сегодня наблюдаются негативные изменения: в атмосфере, на суше и в водной среде. Происходящие изменения затрагивают физические (сдвиги ледников, изменение состава воздуха и пр.) и биологические объекты (фауну и флору) в каждом из названных элементов и, в конечном счете, пагубно воздействуют на здоровье и жизнь человека. В последнее время ученые заговорили и о потенциальных угрозах человеческой жизни из космического пространства (астероиды, «космический мусор» и пр.).

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой: <https://stuservis.ru/otvety-na-bilety/313877>