Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:
https://stuservis.ru/statya/340088

Тип работы: Статья

Предмет: Менеджмент (другое)

-

Инвестиции - это средства, которые предполагают вложение ресурсов в разные проекты, а также инвестиции в них, такие вложения можно разделить на финансовую покупку бумаг, инвестирование в бизнес на долгосрочный или кратковременный срок, инвестиции в реальную активную сферу. Они являются материальными, например, приобретением оборудования, патентами, научными разработками и т.д. Данный перечень можно продолжить, однако все виды инвестиций они классифицируются по различным признакам: объекту, целям, форме собственности, сроку, степени ликвидности, фактору доходности, происхождения используемого капитала, степени рискованности, формы учета (рис. 1).

Рисунок 1 – Виды инвестиций [3]

Термины «инвестиционная деятельность» и «инвестиции» являются синонимами. Инвестиции помогают наращивать производство, увеличивать выручку, успешно развивать конкурентоспособные отрасли или компании и, по возможности, удовлетворять спрос на определенные товары или услуги [2].
Для привлечения инвестиций акционерные общества, также известные как компании, могут выпускать акции (обыкновенные и привилегированные акции) и долговые ценные бумаги (в основном облигации). В результате они выполняют свою уникальную функцию в современной экономике. Различия в размерах развития рынков акций и корпоративных облигаций в отдельных странах связаны с историческими особенностями функционирования их финансовой системы и существующей структурой собственности на капитал, что определяет особые отношения с собственником бизнеса (собственником).
При этом основная идея заключается в ограничении риска участников акционерных обществ суммой вложенных в акции средств и формировании на его основе соответствующего капитала, который остается актуальным на протяжении всего периода развития. Акции служат не только ключевым структурным элементом организационно-правовой формы таких обществ, как акционерные общества (за исключением иных законов о ценных бумагах), но и гибким финансовым инструментом, обеспечивающим необходимые инвестиционные ресурсы для осуществления хозяйственной деятельности общества.
В XX веке процесс формирования акционерных обществ активизировался, придав особую жизненность развитию всей промышленно-экономической отрасли, значительно расширилось ее количество. После Второй мировой войны он способствовал развитию финансовых фондов, частных пенсионных фондов и страховых компаний.
Это основа для систем социального обеспечения, образования и здравоохранения, построенных в развитых

рыночных экономиках. На основе собственного капитала и собственного капитала она не только формирует надежную основу экономического прогресса, но и создает достаточные условия для централизации капитала и бизнеса [5].

Современный этап развития компании имеет следующие характеристики:

- сильная концентрация капитала за счет слияний и поглощений акционерных обществ, создание на этой основе стратегических альянсов;
- глобализация через организацию дочерних предприятий на наиболее привлекательных внешних рынках и распространение товаров и услуг за пределами своей страны;
- интернационализация капитала, которая проявляется в росте числа транснациональных компаний, привлекающих самые дешевые инвестиции, независимо от страны их происхождения, обеспечивающих интеграцию промышленного и банковского капитала, а также проводящих политику диверсификации организационных форм и направлений своей деятельности.

Основными преимуществами акционерного общества как коммерческой организации являются:

1. Возможность мобилизации посредством выпуска ценных бумаг (в том числе собственных и заемных ценных бумаг с различными характеристиками)для привлечения крупных инвестиционных ресурсов, необходимых для деятельности Акционерных обществ (обществ) и обеспечения их большей финансовой устойчивости.
2. Ограничить риск акционеров и возможные финансовые потери в случае банкротства общества (акционеры не несут ответственности по долгам общества, рискуя только суммой своих вложений в акции общества), возможность получения ликвидационной стоимости.
3. Непрерывность существования (общество создается бессрочно), которая может быть ограничена процессом ликвидации общества (в случае добровольного или принудительного банкротства).
4. Акционерные общества универсальны как организационно-правовая форма, они могут успешно применяться во всех отраслях экономики, включая крупный, средний и малый бизнес.
5. Возможность передачи акций третьему лицу в качестве основы ликвидности без влияния на текущую деятельность общества (передача акций от одного собственника к другому, но активы общества по-прежнему являются отдельным субъектом).
6. Права единственного акционера строго отражены в законах и уставах, а также в четких положениях об отдельных процедурах и механизмах деятельности Акционерных обществ (обществ).
7. Компании должны раскрывать информацию на рынке ценных бумаг, чтобы помочь заполнить «информационный пробел» о реальных и/или потенциальных партнерах и контрагентах, сформировать общественное мнение, имидж и фактически помочь достичь других интересов.

Библиографический список

1. Болдырев Е.С., Буренина И.В., Захарова И.М. Учет рисков при оценке инвестиционных проектов в нефтегазовой отрасли // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». 2020. - №1. – с. 63-69.
2. Буеави А.Ф. Модель долгосрочных финансовых отношений между государством и нефтедобывающими корпорациями с целью увеличения инвестирования в разработку нефтегазовых месторождений // Экономика, предпринимательство и право. – 2019. – Том 9. – № 3. – с. 143-150.
3. Вякина И.В., Александров Г.А. О необходимости развития методологии оценки эффективности инвестиций // Российское предпринимательство. – 2018. – Том 19. – № 1. – с. 195-206.
4. Голубева Е.И. Понятие инвестиций: эволюция и совершенствование его применения / Е.И. Голубева // «Научно-практический электронный журнал Аллея Науки» — №5(21) – 2018 – С.2
5. Дашкин Р.М., Дашкин Э.М., Хасанов Т.И. Фундаментальные характеристики формирующихся рынков // Экономические отношения. – 2019. – Том 9. – № 1. – с. 135-156.
6. Доронина Н.Г. Проблемы и пути развития российского инвестиционного законодательства / Н.Г. Доронина // Журнал российского права. – 2018. – № 6. С. 5-14
7. Ye, S. NPV-at-risk method in infrastructure project investment evaluation / S. Ye, R. L. Tiong // Journal of Construction Engineering and Management. – 2000. – 126(3). – P. 227-233.
8. Zhang K. The real option value of mining operations using mean-reverting commodity prices / K. Zhang, A. Nieto, A.N. Kleit // Mineral Economics. – 2015. – 28(1-2). – P.11-22.
9. Zhu, L. Overseas oil investment projects under uncertainty: How to make informed decisions? / L. Zhu, Z.X. Zhang,Y. Fan // J. Policy Model. – 2015. – 37. – P. 742–762

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:
https://stuservis.ru/statya/340088