

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/kurosovaya-rabota/366980>

Тип работы: Курсовая работа

Предмет: Международные отношения

Введение 3

Глава 1 Сущность и специфика функционирования транснациональных корпораций 5

1.1. Определение и специфические свойства ТНК 5

1.2 Слияние и поглощение как тенденция современных корпораций и их влияние на мировую экономику 13

1.3 Взаимодействие ТНК с органами власти 15

Глава 2 ТНК в современной международной интеграции 20

2.1 Специфика современной глобальной интеграции 20

2.2 ТНК в процессах глобальной интеграции 23

Заключение 29

Список литературы 31

Глава 1 Сущность и специфика функционирования транснациональных корпораций

1.1. Определение и специфические свойства ТНК

Транснациональная корпорация (ТНК) – это крупная фирма (или объединение фирм разных стран), имеющая зарубежные активы (капиталовложения) и оказывающая сильное влияние на какую-либо сферу национальной экономики как элемента мировой экономической системы .

ТНК обладают такими основными признаками:

- компания реализует значительную часть продукции на мировом рынке;
- филиалы фирмы расположены за рубежом, т.е. вне национальной экономики;
- высшее руководство фирмы представлено гражданами различных стран.

Особым видом ТНК является транснациональный банк, который занимается организацией денежных расчетов между субъектами мирового рынка, может кредитовать предпринимателей и правительства различных стран .

Роль современных ТНК можно оценить, рассмотрев следующие показатели:

- ТНК контролируют 2/3 мировой торговли;
- ТНК контролируют около половины промышленного производства в мире;
- ТНК контролируют около 80% патентов, лицензий и ноу-хау;
- крупнейшие 100 ТНК контролируют 12% совокупного размера зарубежных активов и 16% совокупного объема зарубежных продаж.

ТНК способны на длительное время закрепляться на определенном сегменте рынка и иметь устойчивую высокую прибыль, за счет своего научно-производственного и рыночного потенциала .

ТНК способствуют созданию системы международного производства, основанную на размещении филиалов, отдельных фирм, дочерних компаний во многих странах мира. На современном этапе развития мировой экономики ТНК стремятся проникать в высокотехнологичные, наукоемкие отрасли производства, для которых естественной является необходимость в обширном инвестировании и наличии высококвалифицированного персонала.

Во-вторых, для ТНК характерна диверсификация их производства и услуг. Так, например, согласно рейтингам 100 ведущих национальных промышленных фирм касательно ведущих европейских стран, от 75 до 95 % всех фирм являются многоотраслевыми.

В-третьих, производственно-торговая политика ТНК обеспечивает высокоэффективное планирование производства, что, в свою очередь, распространяется на дочерние фирмы, способствуя развитию мелких структурных предприятий .

В-четвертых, ТНК являются крупнейшими мировыми инвесторами, в частности, значительная часть инвестиций приходится на научно-исследовательские работы в международном масштабе.

В-пятых, в процессе своего развития ТНК применяют различные формы экспансии, такие как, например, лицензирование; франчайзинг; управленческие контракты; оказание технических и маркетинговых услуг, что способствует дальнейшему развитию интернационализации производства.

В-шестых, немаловажным является и тот факт, что на современном этапе ТНК, превратившись в крупного

субъекта мировой экономики, оказывают значительное воздействие на отдельные государства. Помимо всего вышесказанного, следует отметить и то, что транснациональный характер деятельности ТНК давно перешел экономические границы и связывается с решением многих социальных и политических проблем, все же подавляющая часть определений до настоящего времени носит главным образом экономический характер

Исключительно важная роль и возрастающее количество ТНК вызывает необходимость их классификации. Так, Департаментом ЮНКТАД по ТНК и инвестициям был разработан ряд критериев, позволяющих классифицировать ТНК: страна происхождения, объем заграничных активов, объем продаж, занятость. На основе этих показаний составляются два индекса:

- 1) индекс А - основная сфера деятельности, специализация корпорации, и индекс транснационализации корпорации;
- 2) индекс В, согласно которому ТНК делятся на большие, средние и малые. Индекс транснационализации компании отражает степень ее вовлеченности в производство товаров и услуг за рубежом. Основными типами транснациональных корпораций являются головная материнская компания, зарубежные филиалы, отделения, дочерние фирмы и ассоциированные компании.

Хотя ТНК существовали и в прошлом, их бум начался именно в эпоху глобализации.

Транснациональные корпорации являются одним из важнейших субъектов международной экономики. Согласно Организации Объединенных Наций (ООН), транснациональная корпорация - это та, которая:

1. Имеет филиалы и/или филиалы по крайней мере в двух странах,
2. Создает систему управления для обеспечения реализации филиалом общих стратегий и политики
3. Имеет формы связей дочерних компаний, которые взаимодействуют друг с другом

Транснациональные корпорации характеризуются:

- 1) суверенитет заключается в том, что стратегические решения ТНК принимаются независимо от стран инвестирования. Однако Суверенитет не защищает их от риска инвестиций (в большей или меньшей степени), поскольку они зависят от экономических условий или политическая ситуация в стране;
- 2) географическое распространение;
- 3) организационная гибкость в производственных процессах;
- 4) специализация в производстве товаров или комплектующих зависела от спроса на инвестиции;
- 5) способность к интеграции. Специализация в производстве ТНК является основным фактором ее эффективности. Однако это требует хорошей координации их деятельности, идеального обмена информацией, технологиями и человеческими ресурсами между филиалами и офисами корпорации;
- 6) предполагающая способность осуществлять множество операций одновременно на разных рынках, чтобы использовать экономические различия (в ценах, с точки зрения производства, ресурсов и в нормативных актах), результатом является способность к высокой текущей или перспективной производительности.

В современном мире ТНК напрямую влияют на новые тенденции в международном бизнесе, глобальную конкурентоспособность на международных рынках, а также на экономику государств, наций. Они являются мощной частью корпоративного бизнеса, работают в международном масштабе и играют ведущую роль в мировой экономике.

Список литературы

- 1) Ананьева Е.В., Годованюк К.А. Стратегия национальной безопасности Великобритании // Аналитические записки Института Европы РАН. 2021. No 5 (235). URL: <http://www.zapiski-ieran.ru/images/analitika/2021/an235.pdf> (дата обращения 01.06.2023).
- 2) Афонцев С.А. Транснациональные компании и проблема глобального управления // ТНК в мировой политике и мировой экономике: проблемы, тенденции, перспективы / отв. ред. Э.Г. Соловьев. М.: ИМЭМО РАН, 2020.
- 3) Бабилов А.В. Транснациональные корпорации в мировой политике / дис. ... канд. полит. наук. – М., 2020. – 264 с.
- 4) Баранчев В. П., Масленникова Н.П., Мишин В.М. Управление инновациями. - М. : Издательство Юрайт ; ИД Юрайт, 2020. - 711 с.
- 5) Баталов Э.Я. Мировое развитие и мировой порядок (анализ современных американских концепций). – М.: Российская политическая энциклопедия (РОССПЭН), 2020.
- 6) Буторина О. В., Выгоды региональной интеграции: пересмотр концепции // Современная Европа. — 2022. — № 1. — С. 5-10

- 7) Винокуров Е. Ю., Либман А. М. Региональные организации: типы и логика развития. — СПб.: ЦИИ ЕАБР, 2020.— 88 с
- 8) Войтоловский Ф.Г. Механизмы косвенного влияния ТНК на принятие внешнеполитических решений в США: истоки и современность // ТНК в мировой политике и мировой экономике: проблемы, тенденции, перспективы / отв. ред. Э.Г. Соловьев. М.: ИМЭМО РАН, 2020
- 9) Гохан Патрик А. Слияния, поглощения и реструктуризация компаний. М.: Альпина Бизнес Букс, 2022. - 741 с.;
- 10) . Доценко И. Д., Понятие региональной экономической интеграции: правовой аспект // Юрист. — 2021. — № 7. — С. 61-65
- 11) Загребельная Н.С. Мировой и российский рынки слияний и поглощений //Вестник МГИМО Университета. - 2021. - № 2 (41). - С. 163-170.
- 12) Игнатишин Ю.В. Слияния и поглощения: стратегия, тактика, финансы. - СПб.: Питер, 2020. - 208 с.
- 13) Казанцева Е. Г. Исследование изменения властных позиций ТНК на глобальных рынках//СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ УСТОЙЧИВЫМ РАЗВИТИЕМ ЭКОНОМИКИ В НОВОЙ РЕАЛЬНОСТИ. Санкт-Петербург, 2022. С. 153-182
- 14) Киреев А.П. Международная экономика. М.: Международные отношения, 2020.
- 15) Курушина Е. В. Экономическая интеграция с позиций методологии научного познания (вопросы классификации) // Фундаментальные исследования. — 2020. — № 8. — С. 1146-1150
- 16) Мировая экономика / под редакцией Б.М. Маклярского. М.:Международные отношения, 2020.
- 17) Мишустин заявил о беспрецедентном количестве санкций против России // Известия. 07.04.2022. URL: <https://iz.ru/1317017/2022-04-0mishustin-zaiavil-o-bespretcedentnom-kolichestve-sanktcii-protiv-rossii> (дата обращения 01.06.2023).
- 18) Праневич А.А. Слияния и поглощения М&А в мировой экономике: влияние кризиса и возможности для национальной экономики // Белорусский экономический журнал. - 2019. - № 1. - С. 60-75.
- 19) Федорова Е.А., Изотова Е.И. Влияние макроэкономических факторов на рынок слияний и поглощений в энергетической отрасли в России на основе применения теста Грэйнджера на каузальность // Финансы и кредит. - 2019. - № 46 (622). - С. 2-10.
- 20) Хлебович Д. И., Кручинин И. «Глобальная интеграция и локальная специализация» как стратегическая альтернатива для транснациональной компании//ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИКОЙ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ. Сборник трудов VI Всероссийской научно-практической конференции. Научн. ред. В. М. Ячменевой, редколлегия: И.М. Пожарицкая, Р.А. Тимаев, Т.И. Воробец. Симферополь, 2021. С. 460-465
- 21) Штыканова Е.Д. Роль транснациональных корпораций в мировой экономике//ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА И СОВРЕМЕННАЯ НАУКА. Материалы международной научно-практической конференции. Отв. редактор А.А. Зарайский. Саратов, 2022. С. 134-137
- 22) Эванс Ф.Ч., Бишоп Д.М. Оценка компаний при слияниях и поглощениях: создание стоимости в частных компаниях /Пер: с англ. М.: Альпина Бизнес Букс, 2020. - 332 с.
- 23) Coeurdacier N., Santis R.A. de, Aviat A., Cross-Border Mergers and Acquisitions, European Central Bank, Working Papers, N1018, 2009
- 24) Paulson Buys \$1.28 Billion Stake in AngloGold Ashanti, Bloomberg.com, 17 March 2009

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/kurovaya-rabota/366980>