

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/esse/367718>

Тип работы: Эссе

Предмет: Менеджмент

-

Целью данной работы является анализ национальных стилей ведения переговоров.

Переговоры - это процесс между двумя или более людьми, который начинается в ситуации конфликта, с целью достичь компромисса путем изменения исходной ситуации или развивая ее с помощью новых предложений, способных удовлетворить интересы каждой стороны. Часто в этом процессе одна сторона старается заставить другую подписать какой-либо контракт или согласиться на какое-либо решение.

Переговоры, таким образом, становятся процессом, в котором два или более партнеров, имея разные нужды и точки зрения, стараются прийти к одной в отношении вопросов по общим интересам. Таким образом, деловые переговоры - это процесс идентификации и определенного выбора, начиная с ситуации неуверенности, а не просто комбинация фиксированной позиции .

Межкультурные переговоры стали особенно важны в эпоху глобализации. Основная цель международных сделок заключается в достижении соглашений между предприятиями. Соглашения - это самые важные международные документы, которые должны стать предметом деловых переговоров между интернациональными предприятиями.

1) Голованова И. С., Капустина Л. В., Мартынова И. А. Обучение профессиональному общению студентов экономических ВУЗов с использованием сравнительного анализа культурных различий в деловой сфере (на примере ведения переговоров в Южной Корее и России)// АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЛИНГВИСТИКИ, ПЕРЕВОДОВЕДЕНИЯ И ПЕДАГОГИКИ. 2019. № 1. С. 27-30

2) Зуева Т.М. Общество и власть: перспективы диалога и партнерства // Лучшая научная статья 2018: сб. статей XV межд. науч.-практ. конкурса, Пенза, 28 февраля 2018 г. Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение», 2018. С. 116-119

3) Игумнов О. А., Внешние факторы формирования социального капитала российских организаций // Вестник Московского университета. Сер. 18, Социология и политология. — 2020. — № 3. — С. 149-151

4) Колоколов Н.А. Народ и власть: право на восстание // Народ и власть: взаимодействие в истории и современности: сб. научн. тр. / под ред. И.В. Михеевой, Ф.А. Селезнева. Вып. 2. Н. Новгород: ООО «Растр», НИУ ВШЭ—Н. Новгород. 2019. С. 15-20

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/esse/367718>