

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/referat/393092>

Тип работы: Реферат

Предмет: Социология (другое)

Содержание

Введение 3

Глава 1. Теоретико — методологические основания изучения социального действия и взаимодействия 4

1.1 Социальное действие: понятие, признаки, виды 4

1.2 Социальное взаимодействие 7

Глава 2. Изучение социального действия и взаимодействия в современных науках 9

2.1 Анализ статьи «Социальное действие: структура и типы» (Дорохов В.Ф.) 9

2.2 Анализ статьи «Социальные действия, взаимодействия и отношения» (Докторович А.Б.) 14

Заключение 17

Список использованной литературы 18

Введение

Социологические подходы к изучению должны содержать информацию о том, что социология является наукой, которая изучает социальное действие и взаимодействие. Социологические подходы к изучению социального взаимодействия позволяют понять, как общество функционирует и какие факторы влияют на его развитие.

Актуальность. Изучение социологических подходов к социальному действию и взаимодействию помогает понять, как функционирует общество, как формируются отношения между людьми и как это влияет на социальные процессы. Социологические подходы к изучению заключается в том, что социальное взаимодействие является неотъемлемой частью жизни людей. В современном обществе, где происходят быстрые изменения, важно понимать, как люди взаимодействуют друг с другом и как это влияет на социальные процессы.

Предмет исследования: социологические подходы к изучению.

Объектом исследования являются социальное действие и взаимодействие.

Целью реферата является рассмотрение основных социологических подходов к изучению социального действия и взаимодействия. Для достижения этой цели необходимо рассмотреть следующие задачи:

1. Определить понятие социального действия и взаимодействия, их роль и значение в жизни общества.
2. Изучить основные социологические подходы к изучению социального действия и взаимодействия.
3. Оценить влияние социального действия и взаимодействия на социальные процессы и развитие общества.

Глава 1. Теоретико — методологические основания изучения социального действия и взаимодействия

1.1 Социальное действие: понятие, признаки, виды

Социальные действия представляют собой разнообразные поступки, средства и методы, которые люди и социальные группы используют для изменения поведения, мнений и взглядов других людей.

Идеи о социальном действии были первоначально представлены известным немецким социологом Максом Вебером. Он дал следующее определение: «Социальным действием считается действие, которое на основе его субъективного значения ориентировано на то, каким образом другие люди будут действовать и направлено в их сторону». По Веберу, социальное действие может быть вызвано желанием отомстить за прошлые обиды, защититься от текущей опасности или предотвратить будущую угрозу. Другими словами, социальное действие направлено на прошлые, настоящие или ожидаемые действия других людей. Эти люди могут быть знакомыми или полностью неизвестными [2].

Макс Вебер считал, что ключевым признаком социального действия является субъективное значение - персональная интерпретация возможных вариантов поведения и осознанная ориентация субъекта на реакцию окружающих, а также предвидение и ожидание этой реакции. Таким образом, каждое социальное действие направлено на достижение ясных и значимых для человека целей, оно мотивировано субъективно и ориентировано на взаимодействие с другими людьми [1].

Из-за важности социальной деятельности в жизни общества, этот вопрос также рассматривали другие

известные социологи, включая К. Маркса и Т. Парсонса.

Известный социолог Т. Парсонс выделил следующие характеристики социального действия:

- Нормативность (зависит от общепринятых ценностей и норм).
- Волентаричность (связана с волей субъекта, обеспечивающей некоторую независимость от окружающей среды).
- Присутствие символических механизмов регуляции.

Взаимодействуя с другими людьми, каждый индивид учитывает, насколько важно его действие для удовлетворения собственных потребностей. Эти соображения могут быть как рациональными, так и интуитивными. В начале мы не всегда осознаем свои истинные интересы в различных сферах деятельности или социальных ситуациях. Иногда нам "плевать" на результат нашей активности. Однако, когда мы сталкиваемся с выбором, мы отдаем предпочтение одной из четырех стратегий поведения, или, другими словами, одному из четырех типов социального действия (по определению М. Вебера):

1. Оценочно-рациональное действие - это поведение, направленное на достижение рационально выбранной цели. В этом случае успешность действия является критерием рациональности. "Тот, кто действует оценочно-рационально, ориентирует свое действие на цель, средства и побочные последствия, и в рациональном плане оценивает их отношения друг к другу".
2. Ценностно-рациональное действие - это поведение, основанное на глубоких личных убеждениях в долге, чести, достоинстве, совести или других социальных ценностях, которые рассматриваются как главный ориентир для определенных поступков, независимо от их успешности. "Чисто ценностно-рациональное действие - это действие, выполняемое в соответствии со своими убеждениями, игнорируя предсказуемые последствия, и исполняемое по причине долга, достоинства, красоты, религиозных предписаний, пиетета или важности какого-либо... "дела"".
3. Традиционное действие - это тип социальной активности, основанный на привычке и обыкновении.
4. Аффективное действие - это тип поведения, вызванный эмоциональными реакциями и глубокими чувствами (страх, горе), которые не обязательно рационально обоснованы.

Последние два типа действий, традиционное и аффективное, условно считаются социальными, так как они не несут особого смыслового значения. Полное соответствие социальным действиям имеют только оценочно-рациональные и ценностно-рациональные действия. Они имеют определяющее значение в развитии как личности, так и общества [2].

Существует классификация, которая позволяет упорядочить все виды общественной деятельности в порядке уменьшения рациональности и, следовательно, понятности. Так М. Вебер выделил шесть видов общественной деятельности:

1. Идеальный вид, в котором цели и выбранные средства объективно соответствуют друг другу и, следовательно, строго рациональны.
2. Вид, в котором выбранные средства для достижения цели кажутся субъекту адекватными. Однако объективно они могут не быть такими.
3. Приближенное действие, без ясно определенной цели и средств, основанное на принципе «попробуем, может что-то получится».
4. Действие, не имеющее четкой цели, определяемое конкретными обстоятельствами и понятное только с их учетом.
5. Действие, лишь отчасти понятное. Оно включает в себя и несколько непонятных элементов.
6. Действие, вызванное совершенно неясными психологическими или физическими факторами и непостижимое с рациональной точки зрения [1].

1.2 Социальное взаимодействие

Социальное взаимодействие – это процесс прямого или косвенного взаимодействия между социальными субъектами (участниками), процесс обмена действиями между двумя или более участниками. Социальное взаимодействие – это одно из важных понятий в социологической теории, поскольку все социальные явления (социальные отношения, процессы, изменения, социальная структура, статусы, роли и т. д.) возникают в результате социального взаимодействия. Оно формируется из отдельных, направленных друг на друга социальных действий. Поэтому социальное взаимодействие предполагает взаимные действия как минимум двух социальных участников [3].

Сущность социального взаимодействия заключается в том, что только в общении с другими людьми человек может удовлетворить подавляющее большинство своих потребностей, интересов, ценностей. И само взаимодействие является основной жизненной потребностью человека.

В процессе общения происходит обмен информацией, знаниями, опытом, материальными, духовными и другими ценностями; индивид (группа) определяет свою позицию относительно других, свое место (статус) в социальной структуре, свои социальные роли. Роль, в свою очередь, предписывает индивиду определенные образцы поведения и делает взаимодействие предсказуемым. Сама социальная структура, социальные отношения и социальные институты возникают в результате различных видов и форм социального взаимодействия.

Важной составляющей социального общения является предсказуемость взаимных ожиданий или, иначе говоря, взаимопонимание между участниками. Если участники "говорят на разных языках" и преследуют противоположные цели и интересы, то результаты такого взаимодействия вероятно будут негативными. Исследование проблем социального взаимодействия всегда было в фокусе ведущих социологов мира. Исполнительность М. Вебера, П. Сорокина, Дж. Хоманса, Т. Парсонса и других ученых-социологов внесла значительный вклад в развитие теории социального действия и социального взаимодействия.

М. Вебер утверждает, что источником социального действия и взаимодействия людей (индивидов, групп) являются их потребности, интересы и ценности. При взаимодействии люди стремятся максимально рационализировать свое поведение для достижения наибольшей экономической эффективности. Поэтому социальные действия характеризуются осознанностью, рациональностью и взаимной ориентацией [1].

Дж. Хоманс рассматривает социальное взаимодействие в рамках концепции социального обмена, созданной им в начале 60-х годов XX века. По его мнению, каждая сторона в процессе взаимодействия стремится получить максимальные вознаграждения за свои действия и минимизировать затраты.

Социальное одобрение играет важную роль в этом процессе. Взаимное вознаграждение ведет к регулярным взаимоотношениям на основе взаимных ожиданий. Если ожидания не сбываются, мотивация к взаимодействию и обмену снижается. Однако взаимосвязь между вознаграждением и затратами не является прямой, так как действия людей определяются помимо экономической выгоды, также и другими факторами, такими как желание получить вознаграждение без затрат или желание делать добро без ожидания вознаграждения.

Теория социального взаимодействия и интерпретация через концепцию социального обмена были дальнейшими разработками Т. Парсонса. По его мнению, социальное взаимодействие на уровне социальных систем возникает через "зоны взаимопроникновения" и осуществляется через взаимообмен. Социальные системы рассматриваются как "открытые" и постоянно находятся в процессе взаимообмена. Кроме того, они разделены на различные подсистемы, которые также участвуют в взаимообмене [6].

Глава 2. Изучение социального действия и взаимодействия в современных науках

2.1 Анализ статьи «Социальное действие: структура и типы» (Дорохов В.Ф.)

В данной статье исследуется проблема структуры и типов социального действия. Взгляды М. Вебера, П. Сорокина, Т. Парсонса и других классиков социологии анализируются по этому вопросу. Часть результатов исследования представлена в виде схем.

Теория социального действия положила начало новой социологической парадигме и значительным образом влияла на развитие социологии в XX веке. Цель данной статьи - рассмотреть аспекты теории социального действия, связанные с его структурой и типами.

Основные ключевые слова в тексте: личность, общество, социальное действие, типы социального действия, взаимодействие, социальные отношения, социальная система.

В этом тексте отмечается, что социальные действия индивидов и групп являются основным строительным материалом общества. Общественная жизнь возможна только благодаря активным действиям и взаимодействию множества индивидов и групп. Социологи, такие как М. Вебер, Ф. Знанецкий, П. А. Сорокин и другие, приходят к выводу, что социальные действия являются отправной точкой общественных отношений.

В данном тексте основная идея заключается в том, что действие всегда имеет личностный смысл и направлено на других людей. Важно отметить, что не все действия являются социальными – например, чтение, письмо, обед или случайная встреча с другим человеком не считаются социальными действиями. Социальное действие определяется как то, которое имеет субъективный смысл и ориентировано на других людей. Такое действие соотносится со смыслом других людей и является результатом их взаимодействия. Можно выделить следующие важные моменты:

1. Мир социальных действий человека разнообразен и зависит от различных факторов, таких как ситуация, настроение, потребности, интересы и действия других людей.
2. Социальные действия можно классифицировать по четырем основным типам в соответствии с теорией Макса Вебера.

3. Основа этой классификации заключается в степени рациональности, причем рациональность может быть разной для разных типов социальных действий.

Поднимается вопрос о традиционном действии: это действие, которое основано на длительной привычке и не требует осмысления или целеполагания. Оно противопоставляется целерациональному и ценностно-рациональному поведению. Люди обычно не задумываются, стоит ли делать что-то иначе.

Далее, автор отмечает то, что большая часть повседневных привычных действий, таких как здороваться, уступать место в транспорте, приглашать гостей, ходить в церковь и другие, являются традиционными действиями. Эти привычки могут быть как осознанными, так и нет.

Макс Вебер считал, что в реальной жизни невозможно последовательно реагировать только одним типом действия. В человеческой жизнедеятельности сосуществуют элементы различных типов действий в разных пропорциях.

Также упоминается, что ценностнорациональное и традиционное действия чаще свойственны традиционным обществам, а целерациональное - буржуазному.

Выделим основные моменты в этом тексте:

- Социальные действия являются важной составной частью социальной жизни.
- Они направлены от индивида к другим людям и регулируются ценностно-нормативной системой, действующей в обществе.
- Социальные действия делают общество динамичным и предотвращают его статичность.
- В социальных действиях реализуются установки.
- Социальные действия формируют социокультурные системы, такие как социальные отношения, социальные личности, социальные круги и группы.

В тексте говорится о важном вкладе П.А. Сорокина в разработку теории социального действия. Он утверждает, что любая реально существующая социальная группа отличается от простого скопления индивидов тем, что ее члены взаимодействуют друг с другом, и их поведение и психологическое состояние зависят от других членов группы. Без этой взаимозависимости подлинная социальная группа не может существовать. В противном случае она становится просто номинальной или воображаемой совокупностью индивидов.

Основные моменты:

- Социальные действия и взаимодействия являются неотъемлемой частью общества, социальной группы и личности.
- Социальное взаимодействие состоит из трех элементов: действующие лица, ценности и нормы, материальные явления.
- Действующие лица являются субъектами взаимодействия.
- Ценности, нормы и ценности управляют поведением людей.
- Материальные явления выступают как силы и проводники ценностей и ценностей, которые должны быть конкретно воплощены и включены в последовательность действий.

Суммируя, текст говорит о том, что социальные действия и взаимодействия неотъемлемы от общества и основаны на действующих лицах, ценностях и нормах, а также материальных явлениях.

Американский социолог Джордж Каспар Хоманс разработал так называемую "теорию малых групп", которая утверждает, что жизнь можно разложить на социальные контакты и моменты взаимодействия. Для того, чтобы эти контакты и взаимодействие происходили, необходимо минимум несколько условий:

- а) Должно быть действующее лицо, то есть индивид или группа.
- б) Взаимодействие должно быть связано с ситуацией, которая включает определенную долю принуждения.
- в) Действия должны быть направлены на достижение какой-либо цели.
- г) Для достижения этой цели необходимо манипулировать ресурсами.
- д) Поведение должно быть более или менее четко определено.

Подчеркивается, что все взаимодействия включают обмен положительными и отрицательными оценками, наградами и последствиями. Они происходят как на маленьких группах, так и на уровне институций. В институциональных взаимодействиях играют роль сложные цепочки опосредованных взаимодействий. Дж. Хоманс утверждает, что все взаимодействия подчиняются пяти законам, где интенсивность и ценность социальных действий определяются стимулами, наградами и положительными эмоциями, которые люди получают от взаимодействий.

Был поднят вопрос о социологической теории Талкотта Парсонса, которая предлагает новую модель социального действия. Он считает, что основной единицей анализа должно быть отдельное действие, в котором сходятся воздействия от общества, культуры и личности. Личностные импульсы обрабатываются

социальными механизмами и выражаются в формах, определяемых культурой.

Действие включает в себя структуры и процессы, которые люди используют для реализации своих намерений в конкретных ситуациях. Структура социального действия состоит из четырех элементов: поведенческого организма, культурной системы, личностной системы и социальной системы. Все эти элементы взаимодействуют с физической и органической средой, а также с высшей реальностью, которой может выступать религия.

В данном тексте говорится о четырех системах поведения человека: поведенческой, культурной, личностной и социальной.

1. Поведенческая система представляет человека как биологическое существо, которое адаптируется к окружающей среде. Она основывается на генетическом материале и обеспечивает физические и энергетические ресурсы для взаимодействия с окружением.
2. Культурная система отображает человека как продукт обучения и воспитания в определенной культуре. Она предоставляет знания, язык и общие черты поведения, которые передаются от поколения к поколению. Культурная система обеспечивает стабильность и опору для системы действия.
3. Личностная система подчеркивает уникальность и неповторимость каждого человека. Личность не сводится ни к организму, ни к культуре, она имеет свою собственную психологическую структуру и индивидуальное поведение. Личностная система является уникальным вариантом культурных стандартов и ее главная функция - достижение цели.
4. Социальная система объединяет все предыдущие системы и показывает, что человек также является социальным существом. Взаимодействие личностей, основанное на культурных стандартах, создает отношения и устанавливает порядок в обществе. Главная функция социальной системы - интеграция. Таким образом, текст статьи обращает внимание на взаимосвязь и взаимодействие этих четырех систем поведения, которые характеризуют человека как биологическое, культурное, личностное и социальное существо [4].

2.2 Анализ статьи «Социальные действия, взаимодействия и отношения» (Докторович А.Б.)

В этой статье рассматривается формализация и моделирование социальных действий, взаимодействий, отношений и полей. Основная идея состоит в том, что социальные действия и взаимодействия могут быть описаны и классифицированы по их силе: сверхслабые, слабые, средней силы, сильные и сверхсильные. Исследуется и анализируется шкала значений силы социальных действий и взаимодействий. Полученные результаты могут быть полезны для более глубокого изучения социальных объектов, систем и процессов. В тексте также рассматривается содержательное описание социальных действий и взаимодействий, а также их связь с социальной системой, в которой они происходят. Социальное действие является ключевым элементом социальных взаимодействий и характеризуется направленностью на достижение цели. Можно выделить следующие ключевые моменты:

1. Социальные действия играют важную роль в формировании отношений и определяют структуру и динамику социальных полей.
 2. Макс Вебер ввел понятие "социальное действие" и разработал концепцию различных типов действий.
 3. Вебер выделил идеальные типы социального действия, включая аффективное, традиционное, ценностно-рациональное и целерациональное.
 4. Аффективное действие основано на эмоциях и чувствах, в то время как традиционное действие происходит в устоявшихся условиях и моделях.
 5. Ценностно-рациональное действие является развитием традиционного и включает осознанные представления о выборе средств и мотивации.
 6. Целерациональное действие основано на рациональной цели, алгоритмах и планировании.
 7. Георг Зиммель рассматривает взаимодействие в форме обмена, как одну из форм социальных действий. Важно понимать, что социальные действия являются основой взаимодействия людей и имеют различные типы, которые влияют на формирование отношений и общественной структуры.
- В статье упоминается социолог Талкотт Парсонс, который исследовал действия с позиций системного подхода. Он считал, что действие конституируется самим актором, его целью и ориентацией на социальную ситуацию. Парсонс также представляет свою классификацию типов действий и разрабатывает систему действия, включающую пять основных эталонных переменных.
- Он рассматривает действия в контексте системы, где они взаимодействуют с другими индивидами, физическими объектами и культурными образцами. Теория действия, разработанная Парсонсом, была задумана им как универсальная система координат в социальных науках. Результаты его исследований и

его концепция социальных систем также получили высокую оценку.

В целом, текст рассказывает о подходе Талкотта Парсонса в изучении действий как частей социальных систем. Важными моментами являются его классификация типов действий, его понимание действий в контексте системы и его стремление создать универсальную систему координат в социальных науках. Также рассматриваются взаимодействия и отношения в организациях. Социально-трудовые отношения в стабильно развивающейся организации считаются устойчивыми и длительными. Однако, наличие трудовых или других споров может привести к неустойчивым отношениям и изменению типа взаимодействий. Текст статьи говорит о сильных социальных действиях, которые могут порождать сильные взаимодействия и отношения. Устойчивые сильные социальные отношения формируются при равной силе сильных действий, однако, социальное действие средней силы может приводить к несбалансированным отношениям.

Приведены примеры устойчивых сильных социальных отношений, таких как жесткая экономическая конкуренция на рынках. Также текст обсуждает изменения в конкурентных стратегиях из-за мирового финансового кризиса.

Кроме того, упоминается вертикальная структура иерархии и сетевые структуры в крупных корпорациях. В вертикальной структуре организации нижние подразделения зависят от верхних и ограничены в хозяйственной свободе.

Подводя итоги, можно выделить следующие моменты:

1. Сетевая экономика представляет новый тип организационной структуры и экономических отношений, который развивается "по горизонтали".
2. В сетевой экономике участники имеют более равноправное экономическое положение и возможность устанавливать связи в зависимости от своих интересов.
3. Сетевая экономика особенно подходит для инновационных отраслей, где важны творческие идеи и инновации.
4. Развитие сетевой экономики является альтернативой крупным корпорациям со строгой структурой.
5. Различные социальные действия могут формировать нестабильные социальные отношения.
6. Взаимодействия в социальной сфере определяются целями и силами, участвующими во взаимодействии.
7. Сверхсильные социальные действия превосходят в силе другие типы действий и могут порождать сильные взаимодействия.
8. Предложенный новый подход к исследованию социальных действий и отношений позволяет проводить более полный анализ различных социальных объектов и процессов [5].

Заключение

В результате изучения социального действия и взаимодействия были рассмотрены различные подходы к изучению этой проблематики.

Изучение социального действия и взаимодействия имеет практическое значение, так как позволяет лучше понимать социальные процессы и явления, которые происходят в обществе. Это, в свою очередь, может быть полезно для разработки социальной политики и программ, направленных на улучшение жизни людей. Например, изучение социальных взаимодействий может помочь в разработке программ по борьбе с дискриминацией или улучшению межэтнических отношений.

Кроме того, изучение социального действия и взаимодействия может помочь в повышении эффективности коммуникации в различных сферах жизни, начиная от личных отношений и заканчивая деловыми переговорами. Понимание того, как происходят социальные взаимодействия и как они могут быть улучшены, может помочь в достижении лучших результатов во всех сферах жизни. Люди, которые понимают, как работает социальное взаимодействие и какие факторы влияют на социальные процессы, могут быть более толерантными и открытыми к различным культурам и мнениям.

Наконец, изучение социального действия и взаимодействия может помочь в развитии лидерских качеств и навыков. Лидеры должны быть способными понимать своих подчиненных и уметь эффективно взаимодействовать с ними, чтобы достичь общих целей. Понимание социальных процессов и взаимодействия может помочь лидерам стать более эффективными в своей работе и достичь лучших результатов.

Таким образом, изучение социального действия и взаимодействия является не только важной задачей для современной социологии, но и имеет практическое значение для улучшения жизни людей и повышения эффективности коммуникации в различных сферах жизни.

Список использованной литературы

1. Вебер М. Основные социологические понятия // Вебер М. Избранные произведения. М.: Прогресс, 1990.
2. Вебер М. О некоторых категориях понимающей социологии // Вебер М. Избранные произведения. М.: Прогресс, 1990.
3. Гайденко П. П., Давыдов Ю. Н. История и рациональность (Социология Макса Вебера и веберовский ренессанс). М.: Политиздат, 1991.
4. Горхов В.Ф. Социальное действие: структура и типы / Горхов В.Ф. [Электронный ресурс] // Cyberleninka: [сайт]. — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialnoe-deystvie-struktura-i-tipy/viewer> (дата обращения: 02.12.2023).
5. Докторович А.Б. Социальные действия, взаимодействия и отношения / Докторович А.Б. [Электронный ресурс] // Cyberleninka: [сайт]. — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialnye-deystviya-vzaimodeystviya-i-otnosheniya/viewer> (дата обращения: 02.12.2023).
6. История социологии в Западной Европе и США. Учебник для вузов. / Ответственный редактор- академик Г. В. Осипов. - М.: Издательство НОРМА, 2001
7. Волков Ю. Г., Нечипуренко В. Н., Попов А. В., Самыгин С. И. Социология: Курс лекций: Учебное пособие. – Ростов-н/Д: Феникс, 2000.
8. Лукман Т. О социологическом видении нравственности и нравственной коммуникации // Социология на пороге XXI века: Новые направления исследования. М.: Интеллект, 1998.
9. Бергер П., Лукман Т. Социальное конструирование реальности. Трактат по социологии знания / Пер. с англ. Е. Д. Руткевич. М.: Academia-центр, Медиум, 1995.

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/referat/393092>