

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой: <https://studservis.ru/otvety-na-bilety/60056>

Тип работы: Ответы на билеты

Предмет: Экономика

1. Функции экономической теории. Структура курса экономической теории. Методы исследования. 2
2. Основные направления и школы в экономической теории. 3
3. Потребности как экономическая категория. Типы потребностей. 7
4. Экономические ресурсы и их классификация. Ограниченность ресурсов. Факторы производства и их виды. 8
5. Технологический выбор в экономике и кривая производственных возможностей. 9
6. Содержание собственности. Основные формы собственности в современной экономике. 11
7. Экономические системы и их черты. 13
8. Сущность рынка. Основные виды и функции. 15
9. Спрос. Закон спроса. Факторы, влияющие на величину спроса. 17
10. Предложение. Закон предложения. Факторы, влияющие на величину предложения. 19
11. Эластичность спроса и предложения. Эластичность спроса по цене и ее виды. 20
12. Формирование равновесной рыночной цены. Цены и их классификация. 23
13. Конкуренция как закон товарно-рыночного хозяйства. Виды конкуренции. 25
14. Типы рыночных структур: монополия. Виды монополий. 26
15. Формы монополистических объединений. Антимонopolная политика государства. 29
16. Общая и предельная полезность. Закон убывающей предельной полезности. Принцип максимизации полезности. 31
17. Рынок труда и особенности его формирования. 33
18. Заработная плата, ее формы и виды. 35
19. Современные системы оплаты труда. Регулирование заработной платы. 36
20. Издержки производства и прибыль. 38
21. Государственное регулирование: основные направления, цели и методы. 41
22. Система национальных счетов. 44
23. Экономический рост и его факторы. Типы экономического роста. Способы измерения. 45
24. Понятие экономического цикла. Фазы цикла. 48
25. Сущность, функции и виды денег. 51
26. Денежная система и денежное обращение. Закон денежного обращения. 54
27. Денежная масса и ее показатели. 56
28. Кредитная система. Банки и их виды. 57
- ТИПЫ БАНКОВ 60
29. Банковские операции. 61
30. Понятие финансов. Государственный бюджет. 62
31. Налоги, их функции и виды. 65
32. Инфляция: причины и формы проявления. 65
33. Антиинфляционная политика. 67
34. Безработица: сущность и виды. 68
35. Основные черты современного мирового хозяйства. 69
36. Международная торговля и ее формы. 70
37. Международное разделение труда и его формы. 72
38. Международная интеграция и ее формы. 73
39. Свободные экономические зоны и их виды. 75
40. Валюта и ее классификация. Валютный курс и его виды. 77

1. Функции экономической теории. Структура курса экономической теории. Методы исследования.

В современных условиях экономика означает способ организации хозяйственной деятельности людей,

направленный на создание благ, необходимых для удовлетворения потребностей общества. Вместе с тем, потребности общества имеют тенденцию к возрастанию, в условиях ограниченности ресурсов.

В системе экономических наук можно выделить два главных направления ее классификации: экономическую теорию, которая является общетеоретической базой для всех экономических наук. конкретные экономические науки, изучающие те или иные отдельные области хозяйственной жизни общества.

Таким образом, если экономическая теория изучает ОБЩИЕ принципы экономики, то все остальные экономические науки – проявление этих принципов и основ в конкретных областях.

Экономическая теория – это наука о закономерностях и факторах экономического роста в пофазной динамике воспроизводства; об использовании ограниченных ресурсов для производства товаров и услуг и обмена их в целях удовлетворения потребностей; о видах деятельности по производству и обмену, о повседневной деловой жизни людей, связанной с извлечением средств существования; об общественном богатстве.

Экономическая теория выполняет несколько функций. Познавательная функция позволяет раскрывать сущность экономических явлений и способствует формированию экономического мышления. Благодаря методологической функции экономическая теория исследует общее (объект в целом), опираясь на общие законы как исходные методологические посылки анализа. Практическая функция обеспечивает экономическую политику. Выделяют два раздела экономики (микроэкономику и макроэкономику).

Микроэкономика – это часть экономической теории, в которой изучается поведение предприятий, домашних хозяйств и других хозяйственных единиц (субъектов экономики), а также функционирование отдельных рынков и эффективность распределения и использования ресурсов. Макроэкономика исследует поведение экономики в целом, а также ее крупных секторов, таких как государственный и частный сектор, государственные финансы и денежно-кредитную сферу, топливно-энергетический комплекс и т.д. Основная проблема экономики – выбор направлений и способов использования ограниченных ресурсов. Отсюда вытекают и три фундаментальные задачи, с которыми сталкиваются отдельные люди и общество в целом в процессе выбора – что, как и для кого производить?

В экономической теории можно выделить две группы методов: общие и частные. Общие методы – это общие философские принципы и подходы, которые могут применяться и при анализе экономики. Такие общие подходы формируются в рамках диалектического метода.

Изучая экономику и используя диалектический метод, экономисты опираются на следующие диалектические принципы:

все развивается, поэтому каждое экономическое явление рассматривается в развитии, в постоянном движении.

внутренними импульсами экономического развития являются противоречия разного уровня в рамках экономической системы.

Развитие экономических явлений и процессов происходит по законам диалектики. Это закон перехода количества в качество, закон единства и борьбы противоположностей, закон отрицания отрицания. Изучая экономические явления и процессы, необходимо познать их причины, сущность, внутренние связи между ними.

Кроме этого, опираясь на диалектический метод, экономисты изучают экономические явления и процессы с помощью частных методов. Это методы исследования, применяемые главным образом в какой-то отдельной науке. В целом группу частных методов исследования в экономической теории можно охарактеризовать как аналитический метод. Частные методы изучения экономики включают в себя 1. Наблюдение. 2.

Эксперимент. 3. Моделирование. 4. Метод научных абстракций: анализ, синтез. 5. Исторический метод: логический, графический.

2. Основные направления и школы в экономической теории.

Как наука Экономическая теория возникла в XVI-XVII вв. В этот период начинают зарождаться первые экономические школы.

Экономические школы

Экономические школы Период развития Представители

Меркантилизм

16-17 вв. Томас Ман (1571-1641)

Физиократы

18 век. Франсуа Кенэ (1694-1774)

Классическая политическая экономика конец 18 — 1-я пол.19 вв. Адам Смит (1723-1790)

Марксизм 2-я пол. 19 — 20 вв. Карл Маркс (1818-1883)

Неоклассическая экономическая теория конец 19 — начало 21 вв. Альфред Маршал (1842-1924)

Кейнсианство 20 — начало 21 вв. Джон Кейнс (1883-1946)

Институционализм

20 — начало 21 вв. Джон Гелбрейт (1908-2006)

Монетаризм

20 — начало 21 вв. Милтон Фридмен (1912-2006)

Меркантилизм

Сущность учения меркантилистов сводится к определению источника происхождения богатства.

Меркантилисты отождествляли богатство с деньгами. Они считали, что чем больше денег в государстве, тем лучше развита экономика.

Различают ранний и поздний меркантилизм.

В основе раннего меркантилизма — увеличение денежного богатства законодательным путем. Англичанин У.Стаффорд считал, что решение многих экономических проблем основывается на запрещении вызова благородных металлов, ограничении импорта, поощрении хозяйственной деятельности.

Во время позднего меркантилизма считалось, что необходимо продавать больше чем покупать.

Близкой к меркантилизму является экономическая политика протекционизма, направленная на ограждение национальной экономики от конкуренции со стороны других государств путем внедрения таможенных барьеров.

Наиболее известные представители меркантилизма:

- Томас Мен (1571-1641)

- Антуа де Монкретьен (1575-1621)

Монкретьен ввел в научный оборот термин политическая экономия.

С выходом в свет его книги "Трактат по политической экономии" (1615) экономическая теория более 300 лет развивалась и до сих пор развивается как политическая экономия.

Появление данного термина обусловлено возрастающей ролью государства в первоначальном накоплении капитала и внешней торговле.

Физиократы

Новое направление в развитии политической экономии представлено физиократами, которые явились выразителями интересов крупных землевладельцев.

Физиократы изучали влияние природных явлений на экономику общества. Они считали что источником богатства является труд только в земледелии.

Основными представителями школы являлись:

- Франсуа Кенэ (1694-1774)

- Анн Робер Тюрго (1727-1781)

Классическая школа политэкономии

Дальнейшее развитие экономической наука получила в трудах Адама Смита (1723-1790) и Давида Рикардо (1772-1823).

Адам Смит стал основоположником классической политической экономии.

Основная идея в учениях Адама Смита — идея либерализма, минимального вмешательства государства в экономику, рыночного саморегулирования на основе свободных цен.

Смит заложил основы трудовой теории стоимости, показал значение разделения труда как условия повышения производительности. Его исследования стали библией для ученых-экономистов Запада.

Давид Рикардо продолжил теорию А.Смита немного доработал её. Он утверждал, что стоимость и цена товара зависит от количества труда затраченного на его изготовление; Прибыль есть результат неоплаченного труда рабочего. Его учение легло в основу утопического социализма.

Экономическая школа утопического и научного коммунизма

Опираясь на высшие достижения классической школы политической экономии, Карл Маркс (1818-1883) и Фридрих Энгельс (1820-1895) создали теоретическую концепцию, получившую обобщенное название марксизма.

Марксизм или теория научного социализма (коммунизма) представлена формированием социалистических принципов: общественная собственность на средства производства, отсутствие эксплуатации человеческого труда, равная плата за равных труд, всеобщая и полная занятость.

С именем К.Маркса связана попытка людей построить общество без частной собственности, экономику государственного типа, регулирующую из центра.

Марксистские идеи были глубоко восприняты в России народником Михаилом Бакуниным, теоретиком-экономистом и философом Георгием Плехановым, профессиональным революционером и основателем советского государства Владимиром Ильичом Лениным.

Основная идея экономической школы утопического и научного коммунизма: В процессе труда человек отчуждает результаты своего труда в результате чего стоимостная характеристика резко уменьшается.

Маржинализм

Во второй половине XIX в. была сформулирована теория маржинализма, которая возникла как реакция на экономическое учение К.Маркса, его критическое осмысление. Именно маржинализм лежит в основе современного неоклассического направления экономической мысли.

Представителями маржинализма (школы предельного анализа) являются:

- Карл Менгер
- Фридрих Визер
- Леон Вальрас
- Эйген-Бем-Баверк
- Уильям Стэнли Джевонс

Основная идея — использование предельных крайних величин или состояний, которые характеризуют не сущность явлений, а их изменение в связи с изменением других явлений. Стоимость любого блага или товара зависит от его предельной полезности для потребителя.

Например: теория предельной полезности исследует аспект ценообразования в связи с эффективностью потребления продуктов и показывает, насколько изменится удовлетворение потребителя при добавлении единицы оцениваемого продукта в отличие от затратной концепции.

Неоклассическая школа

Возникает на основе синтеза идей Давида Рикарда и Маржинализма.

Представители неоклассической школы:

- Альфред Маршал
- Артур Пигун

Экономическое хозяйство рассматривается представителями этого направления как совокупность микроэкономических агентов, желающих получить максимальную полезность при минимальных издержках.

Кейнсианство

Кейнсианское направление экономической теории, основателем которого является Джон Кейнс(1883-1946), служит важнейшим теоретическим обоснованием государственного регулирования развитой рыночной экономики путем увеличения или сокращения спроса посредством изменения наличной и безналичной денежной массы. С помощью такого регулирования можно влиять на инфляцию, занятость, устранять неравномерность спроса и предложения товаров, подавлять экономические кризисы. Было изучено влияние экономического спроса на поток инвестиций и на формирование национального дохода.

Дж.Кейнс был объявлен "спасителем капитализма", а его теория провозглашена "кейнсианской революцией в политической экономии". Вместе с тем ряд теоретических положений Кейнс заимствовал из арсенала классической политической экономии А.Смита и Д.Ридардо, а также из экономической теории марксизма. Главной проблемой, по Кейнсу, является емкость рынка, принцип эффективности спроса, составной частью которого выступает концепция мультипликатора, общая теория занятости и предельная эффективность капитала.

Экономическая школа Институционализма

Исследование всех хозяйственных явлений со стороны политических методологических и правовых вопросов.

Характеризуется отходом от от абсолютизации технических факторов, большим вниманием к человеку, социальным проблемам.

Главная идея современного институционализма - в утверждении не просто возрастающей роли человека как основного экономического ресурса постиндустриального общества, но и в аргументации вывода об общей переориентации постиндустриальной системы на всесторонне развитие личности, а XXI в. провозглашается столетием человека.

Представители школы институционализма:

- Т.Веблен
- Дж.Коммонс
- У.Митчелл
- Дж.Гэлбрейт

Школа Неоконсерватизма.

Главный принцип: Экономика способна к саморегулированию и основная задача государства это регулирование денежных потоков

Основателем школы неоконсерватизма является Милтон Фридман.

По его мнению микроэкономика изучает крупномасштабные экономические явления, а также те экономические выборы, совершаемые малыми экономическими единицами, такими как домашнее хозяйство, фирмы и экономические рынки.

Существование разнообразных направлений в экономической теории обусловило попытку ряда ученых (П. Самуэльсон, Дж. Хикс и др.) обобщить имеющиеся подходы к анализу экономических процессов. В результате возник неоклассический синтез, для которого характерны расширение и углубление тематики исследований, создание систем, объединяющих, согласующих различные точки зрения, обогащение методологических подходов, инструментов экономического анализа. Одна из особенностей неоклассического синтеза – широкое использование математики в качестве инструмента экономического анализа (методы линейного программирования, теории игр, моделирование и пр.), что позволило уточнить многие положения, расширить горизонты науки, способствовало созданию эконометрики – экономико-статистической школы.

Российская и отечественная экономическая наука в XIX – XX вв. была представлена различными школами, имела и имеет своих видных представителей. Всемирное признание получили выходцы из России С. Кузнец и В. Леонтьев. Среди Нобелевских лауреатов – советский экономист Л.В.Канторович. Заметный след в экономике оставили исследования А.В. Чаянова Н.Д. Кондратьева, Н.П. Макарова, А.Н. Челинцева и др.

3.Потребности как экономическая категория. Типы потребностей.

Конечной целью любого общественного производства является удовлетворение потребностей. Потребности можно определить как всякое состояние неудовлетворенности, испытываемое человеком, из которого он стремится выйти, или как некое состояние удовлетворенности, которое человек желает продлить.

Потребности многообразны выделим лишь те из них, которые связаны с формированием спроса и фактическим удовлетворением потребностей. Эта взаимосвязь особенно четко просматривается в делении потребностей на абсолютные (перспективные), действительные, подлежащие удовлетворению и фактически удовлетворяемые. Абсолютные потребности определяются максимальным объемом освоенных производством благ, которые могли бы быть потреблены обществом, если бы они были в наличии.

Действительные потребности – это потребности, которые могут быть удовлетворены в условиях достигнутого уровня производства, оптимального хода воспроизводства. Соотношение абсолютных и действительных потребностей характеризует степень удовлетворения обществом своих максимальных потребностей при данном уровне развития и эффективности производства. Подлежащие удовлетворению потребности – это потребности, которые могут быть удовлетворены при фактическом состоянии воспроизводства с учетом отклонений от оптимума. Подлежащие удовлетворению потребности – это платежеспособный спрос – совокупность денежных доходов и ресурсов, предъявляемых на рынок.

В зависимости от роли в воспроизводстве рабочей силы человека потребности подразделяются на материальные (пища, одежда, жилище и т. п.), социальные (общение) и духовные (образование, искусство, развлечения и т.п.). В современной экономической литературе они чаще всего называются первичными, самыми насущными потребностями человека, и вторичными, связанными преимущественно с духовной, интеллектуальной деятельностью человека. Их особенность по отношению к спросу в том, что одни – первичные потребности не могут быть замещены другими, удовлетворяются каждая в отдельности. Вторичные потребности могут быть заменены одна другой, от некоторых из них можно временно воздержаться. Отсюда происходит разделение потребностей на эластичные и неэластичные. Первые быстро сменяются всякий раз, как только появляются средства, необходимые для их удовлетворения (например, потребность в питании). Вторые изменяются в течение более продолжительного времени.

Потребности бывают экономическими и неэкономическими. Экономические – это те потребности, для удовлетворения которых необходима трудовая деятельность. Неэкономические потребности могут быть удовлетворены без приложения труда (например, потребность в воздухе, чтобы дышать). Почти все потребности современного человека выступают как экономические.

В зависимости от субъекта потребности можно разделить на:

потребности индивида, потребности отдельных групп общества, потребности общества в целом. Они могут не совпадать и приходиться в противоречие друг с другом. В хозяйственной жизни потребности включают потребности предприятий, фирм и потребности правительственных, государственных ведомств.

Потребности можно представить в виде пирамиды (такой подход предложен американским экономистом Маслоу). Согласно Маслоу, выделяют следующие потребности:

- 1) базисные – голод, жажда, сон, жилище;
- 2) гарантированные – направлены на то, чтобы обеспечить удовлетворение базисных потребностей в будущем;
- 3) социальные – вытекают из социальных контактов индивида и представляют собой стремление жить в обществе, общаться с себе подобными;
- 4) оцененные – проявляются в стремлении признания индивида другими людьми, в подтверждении его значимости;
- 5) в развитии – нацелены на саморазвитие и удовлетворяются путем признания индивида обществом.

Потребности обладают свойствами безграничности и историчности. В процессе удовлетворения потребностей происходит формирование новых потребностей как в количественном, так и в качественном отношении.

4. Экономические ресурсы и их классификация. Ограниченность ресурсов. Факторы производства и их виды.

Производство – это процесс создания товаров и услуг путем переработки сырья, материалов, использования оборудования и труда работников.

Источником любого производства являются ресурсы. В экономической теории ресурсы – это совокупность природных, социальных и духовных сил, которыми располагает национальная экономика и которые могут быть вовлечены в процесс производства благ.

Факторы производства (экономические ресурсы) – это ресурсы, реально вовлеченные в процесс производства.

Среди экономических ресурсов выделяют четыре группы:

- природные – это все имеющиеся в распоряжении общества запасы полезных ископаемых, плодородие почвы, географическое положение страны, природно-климатические условия и др. Они делятся на исчерпаемые и неисчерпаемые;
- материальные (капитальные) – это все созданные человеком средства производства (оборудование, здания, постройки, запасы сырья и материалов, предприятия и др.);
- трудовые – это экономически активная, трудоспособная часть населения, готовая быть включенной в процесс производства;
- финансовые (инвестиционные) – это совокупность всех видов денежных средств, финансовых активов.

В экономической теории существует два подхода к классификации факторов производства: марксистский и неоклассический.

Марксистский подход характеризует производство как взаимодействие личного (труд) и вещественного (средства производства) факторов. Неоклассический подход (теория трех факторов производства) выделяет три фактора производства: труд, земля и капитал. Отличительной чертой неоклассического подхода является одинаковая роль, которую каждый из факторов производства играет в производственном процессе. Собственник каждого фактора получает свою долю вознаграждения: труд – заработную плату, собственник земли – ренту, собственник капитала – процент.

Как уже отмечалось выше, в жизни мы часто сталкиваемся с тем, что экономические ресурсы ограничены. Также подчеркивалось, что экономические потребности безграничны. Это сочетание двух типичных для хозяйственной жизни ситуаций – безграничность потребностей и ограниченность ресурсов – образует основу всей экономики, экономической теории. В сущности, это наука, «изучающая, каким образом общество с ограниченными, дефицитными ресурсами решает, что, как и для кого производить», или, говоря по-другому, она «исследует проблемы эффективного использования ограниченных производственных ресурсов».

или управления ими с целью достижения максимального удовлетворения материальных потребностей человека».

Свести только к этому современную экономическую теорию нельзя. Однако противоречие между безграничностью потребностей и ограниченностью ресурсов образует ту ось, вокруг которой вращается хозяйственная жизнь, и стержень экономики как науки. Домохозяйству, фирме, всей национальной экономике приходится постоянно делать выбор, на покупку или производство каких благ следует потратить свои ресурсы, которые почти всегда ограничены

5. Технологический выбор в экономике и кривая производственных возможностей.

Количество ресурсов и производственных возможностей всегда ограничено, поэтому при производстве товаров приходится осуществлять технологический выбор – какой товар производить, и в каком количестве.

Производственные возможности – это возможности общества по производству экономических благ при использовании всех имеющихся ресурсов и при данном уровне развития.

Кривая производственных возможностей отражает в каждой своей точке максимальный объем производства двух продуктов при разных их сочетаниях, которые позволяют полностью использовать ресурсы. Передвигаясь от одной альтернативы к другой, экономика переключает свои ресурсы с одного товара на другой.

Кривая производственных возможностей показывает:

1. Тенденции роста альтернативных издержек производства в условиях увеличения производства одного из товаров.
2. Уровень эффективности производства.

Кривая показывает все возможные комбинации двух товаров, которые могут быть произведены одновременно в течение определённого периода времени, при прочих равных условиях. Для экономики, при увеличении количества одного произведённого товара, производство другого товара должно быть принесено в жертву.

Для иллюстрации проблемы выбора и ограниченности мы воспользуемся кривой производственных возможностей.

Предположим, что в некоторой экономической системе:

- выпускается всего две группы товаров (зерно и ракеты);
- количество всех ресурсов ограничено некоторым строго определённым объемом и является величиной постоянной;
- уровень технологии задан и не меняется;
- экономика является закрытой, т.е. отсутствуют внешнеэкономические связи;

Нарисуем оси координат и будем откладывать по вертикали количество зерна, а по горизонтали количество ракет.

Если общество все ресурсы использует только для производства зерна, то экономика находится в точке А, т.е. максимально возможный объем производства зерна равен отрезку ОА, а максимально возможный объем производства ракет равен нулю. Соответственно, если общество использует все ресурсы только для производства ракет, то экономика находится в точке Д (это означает максимально возможное производство ракет в объеме ОД и зерна в нулевом объеме).

Полученная кривая АВГД определяет границу производственных возможностей общества и имеет вид: Каждая точка на данной кривой показывает максимально возможный объем производства обоих товаров при полном использовании всех имеющихся ресурсов.

Во всех промежуточных точках (Б, В, Г) общество производит оба товара, но при этом общество вынуждено делать выбор, какой из товаров производить в большей степени, потому что дополнительное производство одного из товаров возможно только за счет сокращения производства другого товара.

В силу ограниченности ресурсов выпуск продукции в точке Ж (т.е. вне области производственных возможностей) невозможен. А выпуск в точке Е характеризует недоиспользование имеющихся ресурсов или низкую эффективность их использования.

Альтернативные издержки

Количество одного товара, которым необходимо пожертвовать для увеличения производства другого товара, называется альтернативными издержками, или издержками упущенных возможностей.

Характер изменения альтернативных издержек.

Кривая производственных возможностей имеет выпуклую форму. Это связано с тем, что изменяя структуру производства (перемещаясь из точки В в точку Г) мы последовательно вовлекаем в производство все большее количество малоэффективных ресурсов. То есть для производства чуть большего количества ракет нам приходится отказываться от большего количества потенциально произведенного зерна. Это связано с тем, что выпуск каждой дополнительной ракеты "оплачивается" постоянно возрастающими альтернативными издержками (или другими словами, потерями от непроизводства зерна). Возрастание альтернативных издержек носит универсальный характер и иногда называется законом возрастания альтернативных издержек. Это возрастание предопределяет выпуклый характер кривой производственных возможностей. Если бы все ресурсы можно было с одинаковой эффективностью использовать для производства обоих товаров, то кривая производственных возможностей имела бы вид прямой линии.

Экономическая эффективность по Парето.

Производство продукции, соответствующее любой из точек на кривой производственных возможностей, является эффективно функционирующей.

Понятие "Эффективность" было впервые разработано и применено к экономическим процессам итальянским экономистом и социологом Вильфредо Парето. Критерий, предложенный Парето, позволял сравнивать результаты различных экономических ситуаций.

Экономическая эффективность по Парето, это такое состояние рынка, при котором никто не может улучшить свое положение, одновременно не ухудшая положения хотя бы одного из участников. По-другому подобную ситуацию называют Парето-оптимальным состоянием.

Парето-оптимальное состояние (оптимум Парето). Когда все субъекты рынка, стремясь каждый к своей выгоде, достигают взаимного равновесия интересов и выгод, суммарное удовлетворение всех членов общества достигает своего максимума.

6. Содержание собственности. Основные формы собственности в современной экономике.

Экономическая сущность собственности построена на отношениях между субъектом — собственником и объектом — собственностью. Как правило, собственностью является имущество, от которого зависит производственный процесс — экономические ресурсы, факторы производства.

Собственность — исторически развивающиеся общественные отношения по поводу распределения (присвоения), описывающие принадлежность субъекту, у которого имеется исключительное право на распоряжение, владение и пользование объектом собственности.

Система экономических отношений собственности включает следующие элементы:

1. Присвоение собственности. Это экономический процесс, в результате которого определенный человек приобретает исключительное право на пользование определенной вещью или благом.
2. Использование собственности для хозяйственной деятельности. Оно может быть осуществлено непосредственно собственником либо передано другому хозяйствующему субъекту.
3. Передача собственности. Она может быть осуществлена насильственно (кража, отъем, национализация) либо добровольно (продажа, передача в аренду).

Экономические отношения, связанные с собственностью, влияют на сущность и характер всего производственного процесса в экономике. По этому поводу люди могут вступать между собой в конфликт, а поэтому собственность не может быть только экономической категорией. Она должна быть урегулирована правовыми нормами — системой общепринятых правил владения и распоряжения собственностью.

В качестве основных форм собственности в рыночном хозяйстве следует выделить частную и государственную формы собственности.

Частная собственность (одна из двух форм собственности) — означает принадлежность ресурсов и продуктов одному лицу или группе лиц и в связи с этим выделяют два вида частной собственности: индивидуальную и коллективную (партнерство, акционерная и др.).

Индивидуальная частная собственность (вид частной собственности) — собственность, по отношению к которой субъект собственности персонифицирован, выделен как физическое лицо, отдельная личность, индивидум, обладающий полным правом (в рамках законности) распоряжения принадлежащим ему

объектом собственности. В рамках индивидуальной частной собственности можно особо выделить личную собственность — личное и семейное имущество граждан, используемое не в процессе производства для непосредственного удовлетворения личных и членов своей семьи потребностей.

Коллективная частная собственность (вид частной собственности) — собственность, по отношению к которой субъект собственности не персонифицирован как индивидуум, а представляет собой совокупность, сообщество, коллектив собственников. Субъект собственности может выступать в виде уполномоченного лица или группы лиц, выражающих собственнические интересы всего товарищества, но гораздо чаще выступает и официально оформляется правовым образом как единое юридическое лицо.

Государственная собственность (одна из двух форм собственности) — это собственность государственного аппарата в лице министерств, ведомств и других органов государственного управления.

Объектом государственной собственности, в частности, являются те отрасли, ведение которых не под силу, невыгодно отдельным монополиям или частным лицам или они имеют стратегическое значение для государства и должны находиться под его особым контролем (энергетика, оборона, освоение космоса, производственная и социальная инфраструктура (транспорт, здравоохранение, образование и т.д.)).

Выделяют следующие виды государственной собственности: федеральную, региональную и муниципальную...

-

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой: <https://stuservis.ru/otvety-na-bilety/60056>