

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/diplomnaya-rabota/61870>

Тип работы: Дипломная работа

Предмет: Менеджмент организации

Введение 3

1 Теоретические аспекты оценки экономической эффективности производственно-хозяйственной деятельности 5

1.1 Теоретическая сущность экономической эффективности 5

1.2 Система показателей оценки экономической эффективности производства 14

1.3 Влияние транспорта на экономическую эффективность производственно-хозяйственной деятельности 19

2. Анализ оценки экономической эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия (на примере ООО «Ивентаризация» 25

2.1 Анализ финансового состояния ООО «Ивентаризация» 25

2.2 Оценка финансовой устойчивости ООО «Ивентаризация» 34

2.3 Оценка эффективности управления дебиторской задолженностью в ООО «Ивентаризация» 38

3 Пути повышения экономической эффективности ООО «Ивентаризация» 41

3.1 Проблемы управления экономической эффективностью в ООО «Ивентаризация» 41

3.2 Меры, направленные на повышение эффективности управления экономической эффективностью в ООО «Ивентаризация» 46

Заключение 56

Список использованных источников 59

Введение

Актуальность темы исследования заключается в том, что в условиях конкурентного рынка, предприятие не имеет возможности диктовать свои условия, в связи с чем, вынуждено выявлять внутренние резервы для успешной деятельности и развития.

Целью выпускной квалификационной работы является теоретическое обоснование и разработка практических рекомендаций по оценке экономической эффективности производственно-хозяйственной деятельности в ООО «Ивентаризация»

Для реализации данной цели целесообразно решить следующие задачи:

- провести теоретическую сущность экономической эффективности;
- сформировать систему показателей оценки экономической эффективности производств;
- изучить влияние транспорта на экономическую эффективность производственно-хозяйственной деятельности;
- провести анализ оценки экономической эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия (на примере ООО «Ивентаризация»);
- разработать пути повышения экономической эффективностью в ООО «Ивентаризация».

Объектом исследования является дебиторская задолженность на исследуемом предприятии ООО «Ивентаризация»

Предметом исследования служат управленческие решения, принимаемые на исследуемом предприятии, необходимые для повышения эффективности управления предприятия.

Теоретическая база данного исследования представлена классическими и современными научными разработками, и концепциями отечественных и зарубежных специалистов, исследовавших данную проблему, таких как Кулакова Ю.Н., Минулина О.В., Мельникова Ю.В., а также законодательными актами, методическими, нормативными документами.

Эмпирическая база исследования служит основой для обеспечения доказательности теоретических положений, достоверности выводов и рекомендаций и представлена статистическими данными и аналитическими материалами; информационными ресурсами INTERNET; материалами, размещенными в справочных правовой системе «Консультант плюс»; данными по теме исследования, собранными мной на исследуемом предприятии.

1 Теоретические аспекты оценки экономической эффективности производственно-хозяйственной деятельности

1.1 Теоретическая сущность экономической эффективности

Высокая экономическая эффективность производства является необходимой и решающей предпосылкой систематического расширенного воспроизводства.

Для конкретизации определения необходимо разобрать на составляющие понятие экономической эффективности производственно- хозяйственной деятельности предприятия.

Поскольку экономика – это, прежде всего, наука об эффективном использовании имеющихся у экономических систем ресурсов и об эффективности, категория эффективность подлежит обязательному тщательному осмыслению и изучению.

Классическое определение экономической эффективности капиталистического производства дал К. Маркс. Он писал: «...чтобы при минимуме авансированного капитала производить максимум прибавочной стоимости или прибавочного продукта» К. Маркс также связывал экономическую эффективность с законом экономии рабочего времени [1].

Развитие теории экономической эффективности нашло отражение у многих авторов в разные эпохи.

Различные подходы к пониманию сущности экономической эффективности представлены в таблице 1 [2].

Таблица 1 – Теории экономической эффективности производства

Период	Автор теории	Сущность теории	Применимость к экономической эффективности
40-е	Струмилина	Соотношение между результатами производственно-хозяйственной деятельности и затратами труда, результативность производства.	Абсолютная эффективность производства, сформулированная ученым, определяется как «отношение стоимости продукции на единицу совокупного труда». Возможно отнесение концепции к транспортному хозяйству, при условии, что будет определяться стоимость услуг, а не продукции
50–60-е	Ф.П. Вааг, И.С. Малышев, В.А. Соболев	Применение концепции цены к вопросам эффективности. Предложенная концепция, которая состояла в подходе к ценообразованию, расчет эффективности капитальных вложений, рентабельности, определению эффективности каждого мероприятия, с учетом цены производства, не получила дальнейшего развития. Концепция малоприменима в отношении определения экономической эффективности	транспортного хозяйства
60–70-е	Абалкин Л.И.	Экономическая эффективность производства оценивается показателями прибыли и рентабельности. В процессе расчета эффективности производства, следует сравнивать произведенные затраты с полученными результатами. Эффективность производства повышается, если для обеспечения одинаковых результатов необходимо меньше затрат, или при одних и тех же затратах полученные результаты выше. Показатель экономической эффективности позволяет понять, какой ценой предприятие получило эффект	Для оценки экономической эффективности транспортного цеха в составе предприятия практически не подходит, так как оценивается показателем прибыли
70-90-е	К.Макконелл, С.Брю	Эффективность она характеризует связь между количеством единиц редких ресурсов, которые применяются в процессе производства и получаемым в результате количеством какого-либо потребного продукта. Возможно отнесение концепции к транспортному хозяйству, при условии, что будет определяться стоимость услуг, а не продукции	Современная экономическая наука

увеличение финансовых показателей оценки

эффективности при некотором сокращении использования технико-эксплуатационных показателей. Это, прежде всего, вызвано усилением финансовых взаимосвязей с государственными структурами и другими предприятиями, а также финансовой независимостью и самостоятельностью хозяйствующих субъектов, усилением влияния

успешной производственной деятельности на финансовую устойчивость предприятий. Большая вероятность применимости теории для автотранспортного хозяйства

Анализируя таблицу 1, можно сделать вывод о том, что в трудах каждого из авторов прослеживается зависимость между результатом деятельности, по-другому, эффектом и затратам на достижение этого результата. При рассмотрении понятия экономической эффективности производства необходимо учитывать, что эффект и эффективность - понятия не тождественные.

В переводе с латинского эффективный – дающий результат, действенный, производительный, в общем представлении показывает процессы, явления, развитые системы.

Экономический эффект – это экономическая категория, характеризующая абсолютный результат деятельности [3]. Другими словами, эффект – это результат, полученный в ходе реализации процесса или выполнения операции, который может быть или положительным, или отрицательным.

При своей значимости экономический эффект не показывает, ценой каких затрат он получен. Один и тот же эффект может быть получен разными способами и с разным уровнем использования ресурсов [4].

Следовательно, необходимо сравнивать достигнутый эффект с теми понесенными затратами, то есть определить уровень эффективности [5]. Экономическая эффективность – отношение результата производства к затраченным ресурсам (расходов), т.е. полученного экономического эффекта к затратам на его достижение [6].

У большинства авторов экономическая эффективность как категория экономики является синонимом экономической эффективности производства, так как рассматривается для конкретных предприятий или бизнеса в общем.

Мы дали определение понятию экономическая эффективность. Теперь необходимо понять, являются ли тождественными понятия экономической эффективности и эффективности производственно-хозяйственной деятельности, а также дать обобщающее определение экономической эффективности производственно-хозяйственной деятельности.

Под производственно-хозяйственной деятельностью предприятия понимается сложный и многосторонний процесс, охватывающий снабжение, производство, сбыт продукции, организацию производства, технологию, использование техники, трудовых и материальных ресурсов [7].

Эффективность производства – результативность производственно- хозяйственной деятельности, соотношение между результатами хозяйственной деятельности и затратами живого и овеществленного труда, ресурсами, выражающими достигнутый уровень производительных сил и степень их использования. Обобщая вышеприведенные определения можно сформулировать понятие экономической эффективности производственно- хозяйственной деятельности.

Экономическая эффективность производственно-хозяйственной деятельности – это соотношение полученного результата деятельности предприятия, охватывающего снабжение, производство, сбыт продукции, организацию производства с одной стороны и затратами труда и средств производства с другой.

При оценке эффективности необходимо различать критерий и показатели. Показатели экономической эффективности показывают, ценой каких затрат ресурсов достигается экономический эффект. Другими словами, с помощью них измеряется уровень эффективности. Однако, таких показателей большое количество, так как уровень эффективности складывается под воздействием n-ого числа факторов [8].

Из вышесказанного вытекает понятие критерия. Критерием является единственный показатель из всей совокупности показателей, который наиболее полно характеризует уровень эффективности, имеющий не только количественную, но и качественную определенность. При определении показателей экономической эффективности целесообразно классифицировать результаты и затраты. Под результатами в экономике понимается итоги использования ресурсов. Ресурсы предприятия включают в себя основные производственные фонды, в частности, подвижной состав, оборотные средства, персонал, необходимые для обеспечения процесса производства [9]. Показатели результата классифицируют на две группы: - качественные – характеризуют конечный результат, который проявляется в повышении качества жизни граждан, характеризуют уровень материального благосостояния работников, обеспеченность жильем,

национальный доход на душу населения и др.;

- количественные (объемные) – характеризуют внутренний валовой продукт, национальных доход, прибыль, товарную и реализованную продукцию.

Взаимосвязь основных понятий показана на рисунке 1.

Показатели результата для наглядности представлены на рисунке 2.

Рисунок 2 – Показатели результата

Затраты – это потребленная в процессе изготовления и реализации продукции, работ, услуг (далее ПРУ) часть ресурсов, образующая себестоимость ПРУ. Затратами являются начисленная и включенная в себестоимость продукции амортизация, заработная плата, стоимость материально-технических ресурсов, израсходованных в процессе изготовления и реализации продукции. Затраты классифицируются на единовременные и текущие затраты. Общая классификационная схема затрат представлена на рисунке 3.

Рисунок 3. – Общая классификационная схема затрат

Единовременные затраты – то затраты, связанные с расширением и обновлением производства. Как правило, это крупные единовременные вложения средств капитального характера. Они реализуются единовременно, до начала ввода в эксплуатацию. Единовременные затраты подразделяются на пред производственные затраты и капитальные вложения.

Пред производственные затраты – средства, предназначенные для проведения комплекснонаучно-исследовательских и проектно- конструкторских работ, связанных с разработкой мероприятия.

Капитальные вложения – затраты материальных, трудовых и денежных ресурсов, направленные на восстановление и прирост основных фондов.

Текущие затраты – это затраты, непосредственно связанные с производством и реализацией продукции, образующие её себестоимость. Структура и величина текущих затрат совпадает со структурой и величиной себестоимости ПРУ.

По способу включения в себестоимость издержки делятся на прямые издержки и косвенные издержки.

Ряд затрат следует прямо отнести на конкретный вид предоставляемых транспортных услуг. Таким примером может послужить стоимость использованного топлива, начисленная зарплата водителям.

Остальные издержки нет возможности напрямую отнести на какой-то конкретный вид предоставляемых транспортных услуг или выполняемых этим предприятием работ. Такие издержки являются косвенными и включаются в себестоимость услуг путем их распределения с применением разных методов, которые предусмотрены учетной политикой предприятия, организации, фирмы.

Классификация предполагает деление затрат на переменные и постоянные.

Переменные затраты изменяются прямо пропорционально объему выполненных им работ, оказанных услуг, а рассчитанные на единицу транспортных услуг представляют собой постоянную величину.

Постоянные затраты – это издержки, которые по своей сумме не изменяются при изменении количества оказанных транспортных услуг, хотя на единицу услуг они могут изменяться [10].

Ряд издержек могут являться одновременно и переменными, и постоянными, их именуют полупеременными. Полупеременные затраты могут иметь в одно и тоже время признаки и переменных, и постоянных компонентов. Данные издержки могут меняться от изменения объема производства, а часть остается фиксированной в течение всего отчетного периода организации, компании.

Так же издержки, затраты на содержание и эксплуатацию автотранспортных средств можно разделить, руководствуясь рядом признаков:

- по их роли в процессе производства: на производительные и непроизводительные затраты;
- по их отношению к отчетному периоду: на издержки отчетного периода и издержки будущего периода;
- по периоду их действия: издержки, которые действуют в течение одного производственного цикла, издержки, действие которых охватывает не один цикл [11].
- Можно так же разделить затраты на планируемые и не планируемые, нормируемые и ненормируемые, включаемые в себестоимость транспортных услуг и не включаемые.
- Соотношение между затратами и результатами деятельности организации является основополагающим объектом экономической эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия.
- Для наглядного понимания отношения элементов экономической эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия представлены на рисунке 4.

Рисунок 4. – Отношение элементов экономической эффективности производственно-хозяйственной

деятельности предприятия

Рост эффективности означает, что эффект растет быстрее, чем затраты, и поэтому на единицу эффекта приходится меньше общественно необходимого труда. Между ресурсами (затратами) и экономическим эффектом (результатом) существует определенная связь.

Различают общую (абсолютную) и сравнительную (относительную) экономическую эффективность производства.

Общая (абсолютная) экономическая эффективность применяется для анализа и оценки общеэкономических результатов эффективности производства на различных уровнях экономики в динамике за определенный промежуток времени. Она характеризует величину экономического эффекта в сопоставлении с затратами и ресурсами.

Сравнительная (относительную) экономическую эффективность производства определяется в целях обоснования социально-экономических преимуществ некоторого решения производственно-хозяйственной задачи, отбора наиболее эффективного, оптимального варианта.

Повышение эффективности производства оказывает многостороннее, комплексное влияние на экономику предприятия, что увеличивает выживаемость предприятия в условиях конкурентной борьбы. Таким образом, решение проблемы повышения эффективности производства основано на детальном анализе результатов производственно-хозяйственной деятельности предприятия, выявлении и мобилизации всех имеющихся резервов. Эффективность является индикатором развития. Она же служит его важнейшим стимулом. В целях повышения эффективности деятельности разрабатываются конкретные мероприятия, способствующие процессу развития, и исключаются такие, которые ведут к регрессу. Эффективность,

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. – М.: Экзамен, 2016. – 511 с.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. – М.: Проспект, 2016. – 544 с.
3. Положение по ведению бухгалтерского учёта и бухгалтерской отчётности в Российской Федерации от 24 марта 2000 г. № 31н
4. Методические рекомендации о порядке формирования показателей бухгалтерской отчетности: утвержденные приказом Минфина России от 28 июня 2000 г, № 60н
5. Кулакова Ю. Н. Разработка методики расчета среднего периода оплаты дебиторской задолженности // Финансы и кредит. — 2011. — №20. — С. 27–33.
6. Шаталов М.А. Совершенствование методики анализа эффективности использования основных фондов предприятия// Территория науки. 2015. № 2. С. 66.
7. Минулина О.В., Галяутдинова И.И Дебиторская задолженность организации: причины возникновения, виды и последствия // Экономические науки. – 2016 – №10 Экономика предприятия.
8. Коровина Л.Н., Кобякова С.Н. К вопросу о дебиторской и кредиторской задолженности // Социально-экономические явления и процессы. – 2013.
9. Никитина Н.В., Старикова С.С. Финансы организаций / Н.В. Никитина, С.С. Старикова. - М.: «Флинта», 2016. - 366 с.
10. Мельникова Ю.В., Байбакова Я.А. Управление дебиторской задолженностью на предприятии // "Современная наука: Актуальные проблемы теории и практики" – 2015. – № 11 .
11. Кобелева С. В., Конова О. Ю. Организационные структуры инновационного предпринимательства // Экономика. Инновации. Управление качеством, 2015. - №1(6). - С. 24-27.
12. Мурикова А.Р. Управление дебиторской задолженностью как элемент эффективной финансовой политики организации // Молодой ученый. 2012. – №5. – С. 181-183.
13. Дебиторская задолженность. Понятие, виды и общие правила списания [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.audit-it.ru/articles/account/buhaccounting/a6/43912.html> (Дата обращения: 10.01.2018)
14. Дебиторская задолженность Сущность и структура дебиторской задолженности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://utmagazine.ru/posts/8526-debitorskaya-zadolzhennost> (Дата обращения: 10.01.2018)
15. Разновидности дебиторской задолженности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://finbox.ru/vidy-debitorskoj-zadolzhennosti/> (Дата обращения: 10.01.2018)
16. Грищенко О.В. Анализ финансового состояния организации [Электронный ресурс] URL: <https://www.aup.ru/books/m67/8.htm> (дата обращения: 17.04.2017)
17. Фролова Т.А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия, Таганрог, ТРТУ – 2006 [Электронный ресурс] URL: https://www.aup.ru/books/m167/2_1.htm (дата обращения:17.04.2017).
18. Юркова Т.И., Юрков С.В. Показатели, характеризующие финансовое состояние предприятия [Электронный ресурс] URL: https://www.aup.ru/books/m88/8_2.htm (дата обращения: 17.04.2017)

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/diplomnaya-rabota/61870>