Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/diplomnaya-rabota/80257>

Тип работы: Дипломная работа

Предмет: Экономика

Введение 3

1 Теоретические основы управления венчурным бизнесом 5

1.1 Содержательные характеристики венчурного бизнеса 5

1.2 Инновации как объект венчурного бизнеса (понятие, виды инноваций) 11

1.3 Зарубежный опыт развития венчурного бизнеса 17

2 Анализ современного состояния венчурного бизнеса в России 27

2.1 Аналитический обзор развития венчурного бизнеса в России на современном этапе 27

2.2 Диагностика системы управления венчурным бизнесом в РФ 37

3 Совершенствование управления венчурным бизнесом в России 43

3.1 Проблемы управления венчурным бизнесом в России 43

3.2 Рекомендации по совершенствованию управления венчурным бизнесом в РФ 47

Заключение 52

Список использованной литературы 55

Приложение 60

Введение

Российская экономика в современных экономических условиях находится на этапе сложных международно-политических преобразований. Современный этап общеэкономических изменений представляет собой структурную, институциональную перестройку не только национального хозяйства, но также и возобновление экономического потенциала, роста и всестороннего развития. Необходимым условием достижения указанной цели должно стать стимулирование и оживление инвестиционной деятельности, обеспечение технического, технологического и организационно-экономического реконструкции и реновации производства.

Актуальность темы заключается в том, что будущие возможности развития экономики будут складываться, в целом, исходя из пути экономического развития, инвестиционного плана страны, в том числе от качества и величины поступающих внутренних и иностранных инвестиций. Также в настоящее время политическая конъюнктура, санкционное противостояние и негативные макроэкономические факторы оказали отрицательное влияние на инвестиционный потенциал Российской Федерации. Развитию венчурной индустрии в России препятствуют сегодня следующие факторы: слабое развитие инфраструктуры, обеспечивающей плодотворный симбиоз венчурного капитала с малым и средним инновационным бизнесом; отсутствие заметных российских источников венчурного капитала; низкая ликвидность рискованных капиталовложений, отсутствие необходимого для этого рыночного механизма (специального фондового рынка); недостаточные экономические стимулы для привлечения венчурного капитала к реализации наукоемких проектов; низкий престиж предпринимательской деятельности в сфере малого наукоемкого бизнеса; слабая информационная поддержка венчурного бизнеса; недостаток квалифицированных менеджеров инновационных проектов, в том числе осуществляемых с привлечением венчурного капитала; проблемы с регистрацией венчурных фондов и др.

Цель работы – проанализировать управление венчурным бизнесом в России..

Поставленная в работе цель определила следующие задачи исследования:

1. рассмотреть теоретические основы управления венчурным бизнесом;
2. провести анализ современного состояния венчурного бизнеса в России;
3. предложить мероприятия совершенствования управления венчурным бизнесом в России.

Предмет исследования – инвестиции, направленные на формирование инновационной экономики.

Объектом выступает совершенствование управления венчурным бизнесом в России.

Теоретической основой исследования послужили работы таких авторов как А.А. Алексеев, А.В. Анисимова, Е.В. Богатова, Е.М. Ильинская, А.Н. Гаврилова, Л.Дж. Гитман, В.М. Кожухар, Л.К. Корецкая, А.В. Сурин и других, а также материалы периодической печати.

Практическая значимость исследования заключается в разработке перспектив привлечения инвестиций в формирование инновационной экономики в России с учетом тенденция современного состояния экономики России.

Структура работы включает в себя введение, три главы, заключение и список использованной литературы.

1 Теоретические основы управления венчурным бизнесом

1.1 Содержательные характеристики венчурного бизнеса

Актуальность венчурного финансирования в первую очередь обусловлена тем, что данный вид финансирования не получил должного развития в России и находится до сих пор на этапе становления. В России данный вид финансирования только начинает развиваться. В основном средства, инвестированные Российскими фондами с момента их создания не так значительны, как планировалось изначально, соответственно, если провести параллель с зарубежными фондами, есть куда расти и развиваться, и это необходимо. Американская и европейская экономики в большой степени должны собственным подъемом в конце XX века как раз расцвету венчурного бизнеса .

Во многих странах, в которых рыночная экономика существует уже давно, венчурные инвестиции стали развиваться достаточно давно. Так, к примеру, в Соединенных Штатах Америки данный феномен стал известен еще в 50-ых годах XX века. В Финляндии старт венчурной индустрии начался с создания фонда SITRA в 1967-ом году, а в Израиле государственный венчурный фонд YOZMA в 1993-ем году .

В Соединенных Штатах Америки в послевоенные годы государство создает администрацию по делам малого бизнеса. Благодаря именно этой администрации начинается быстрый рост американской экономики. В научно-техническом развитии общества венчурный капитал выполняют функцию катализатора распространения инновации, венчурные инвестиции позволяют новшеству проекта стать доступным для покупателей и реализовывать свой научный потенциал. Таким образом, развитие венчурного рынка позволяет укрепить научно-техническую базу страны, а также вывести на новый уровень экономику государства.

В практике инвесторов Европы и Азии рынки прямых инвестиций и венчурного капитала (PE&VC) являются естественными продолжениями друг друга, обеспечивая миграцию стратегий, компетенций и капитала, и позволяют эффективно выводить компании на рынок, не замораживая в «венчурной стадии». Проблема заключается в том, что в России мало венчурных инвестиций, которые создаются без государственных денег. Причина этой проблемы в том, что нет спроса на инновации со стороны крупных компаний. В целом, развитие венчурного рынка - это эффективный способ подъема уровня развития экономики. С помощью венчурного инвестирования развиваются инновационные технологии. Эти технологии могут существенно повлиять на жизнь людей, стать научным прорывом, модернизировать определённую деятельность в нашей стране, а также выйти на международный рынок, привлекая внешний капитал в Российскую экономику. Развитие венчурного рынка неразрывно связано с развитием малого бизнеса, которого не хватает в нашей экономической системе. Особенности венчурного финансирования: венчурный инвестор не ожидает быстрой отдачи, когда вкладывает в стартап; с самого начала венчурный инвестор понимает, что выйдет из проекта .

Возможны три основных способа выхода из проекта: вывод организации на рынок, продажа её менеджменту или же стратегическому покупателю. Однако при этом предприятие должно заранее подготовиться к такому событию, чтобы в результате вывод средств инвестора не сказался на операционной и финансовой деятельности проекта; предъявление венчурным инвестором требований к руководству проекта и к команде, которая реализовывает проект. Возможны варианты, когда средства выделяются не столько под проект, сколько под конкретных людей; возможны случаи вступления венчурного инвестора в руководство компании или группы, которая реализует финансируемый проект.

Инвестор при этом оказывает помощь и поддержку руководству фирмы, поскольку сам заинтересован в эффективности деятельности, скорейшем успехе и получении дохода а.

От того, насколько эффективно будет развиваться инновационная деятельность, зависит конкурентоспособность экономики страны. Создание устойчивой экономической системы невозможно без действенного инновационного механизма, способствующего повышению эффективности фундаментальных исследований, так как уровень развития науки, техники и технологии является фактором, определяющим

положение страны в системе мирового хозяйства. Одним из ведущих инструментов финансирования инновационной деятельности является венчурное финансирование.

На данный момент венчурное финансирование является популярным и востребованным направлением. Ниже представлена динамика венчурных инвестиций в РФ и в США.

Рисунок -1 Динамика венчурных инвестиций в РФ

В последние три года венчурный рынок России достаточно стабилен по количеству совершенных сделок с непрерывным обновлением базы инвесторов. Препятствием к росту рынка является апатия большого российского бизнеса к инновациям. Традиционно наибольшее количество инвестиционных сделок привлек сектор информационных технологий – 90% или 148,6 млн долларов. Из них облачные технологии и ПО получили 41,8 млн долларов, а «финтех» и соцсети – 15 млн долларов.

Рисунок - 2 Динамика венчурных инвестиций в США

Частные инвесторы – один из самых закрытых сегментов венчурного рынка – в 2018 году превзошли частные фонды и госфонды как по количеству сделок (34), так и по объему вложенных средств (почти 1,9 млрд рублей). В прошлом году бизнес-ангелы США инвестировали примерно такую же сумму, однако количество сделок в их сегменте было в 2 раза больше (68) .

Сегмент корпораций по объему вливаний вырос более чем в 7 раз, с 1,2 млрд рублей примерно до 8,6 млрд рублей. По количеству сделок этот сегмент вырос в 2 раза, с 23 до 47 проектов. При этом следует учесть, что мы не считали сделки M&A, а также вливания в запуск совместных предприятий, поскольку предмет нашего исследования – венчурный рынок. Сделки M&A нас интересовали только как экзиты.

Госфонды играют на нашем рынке заметную роль. Они лидировали в 31 сделке, общий объем вложенных средств составил 1,8 млрд рублей, что немногим меньше, чем объем денег, который стартапы получили в этом году от частных фондов и акселераторов вместе взятых.

Существует множество видов инвестирования, различающихся по срокам, отраслям, свойствам капитала. Одним из видов инвестирования является венчурное финансирование проектов, которое предусматривает вложения в высокорисковые активы. Суть этих финансовых вливаний состоит в том, что деньги инвестируются в уставный капитал развивающихся предприятий, которые занимаются разработкой высокотехнологичных проектов. Например, инвестиция в технологические проекты или интернет-стартапы является венчурной. Основной проблемой является непродуктивность созданных в России венчурных фондов, нерезультативность их деятельности в масштабах экономики страны и, как следствие, неиспользование венчурных инвестиций для инновационного развития экономики Российской Федерации . Исследование венчурного капитала как фактора модернизации экономики находит отражение в таких работах, как Ю.П. Аммосова «Венчурный капитализм: от истоков до современности», Э.Р. Валеева «Венчурный капитал в модернизируемой экономике», А.В. Герасимова «Венчурный капитал в системе факторов инновационного развития», О.Ф. Заставнюк «Венчурный капитал как фактор модернизации экономики», А.Н. Фольмьева «Национальная система венчурного инвестирования», однако данные исследования не отражают актуальную экономическую ситуацию, именно поэтому данное исследование пересматривает ранее полученные данные в контексте современных экономических реалий.

Мировой опыт показывает, что венчурный бизнес имеет существенное значение для инновационного развития экономической системы государства, так как он стимулирует деловую активность высокотехнологичных предприятий. Также необходимо отметить важность венчурного бизнеса для научно-технического развития государства, а точнее тех ее областей, которые задействованы в бизнесе. Часто проекты, которые поддерживались венчурными фондами, становились основой для научных открытий, прорывов в высокотехнологичных областях, и формировали новые отрасли экономики.

К примеру, венчурный капитал в Финляндии создавался с опорой на государственный бюджет. Сегодня правительство контролирует всю систему финансирования инноваций. Определяет направление развития венчурного движения в Финляндии совет по научной и технологической политике, финансируются фундаментальные исследования преимущественно из бюджета. Частный капитал может принять участие на следующем этапе разработки — создании прототипа. Однако государственное участие на этом этапе довольно мощное, принимают участие в разработке прототипа Финский технический исследовательский центр, национальное технологическое агентство TEKES, иностранный капитал, а также финские государственные министерства, технологические центры, отраслевые структуры. Запускают продукт на рынок агентства TEKES еще и финский фонд изобретений InnoFin, и частные венчурные фонды .

Израиль достиг значительных результатов в сфере инновационных технологий благодаря развитию венчурного инвестирования. Путем государственного стимулирования венчурных инвестиций появился большой спрос на развитие научно-исследовательские и конструктивные работы: государственные инвестиции порождали спрос в труде ученых, грантовые конкурсные программы были начальной ступенью для разработки инновации.

Венчурный бизнес – это инновационный сектор экономики, который связан с реализацией проектов с большой долей риска и, главным образом, связан с научно-технической сферой. И если предприниматель, реализуя проект, рискует больше репутацией, то инвестор, который профинансировал инновацию, рискует денежными средствами. Данный вид бизнеса связан с большим риском, именно поэтому его часто называют рисковым.

Для разработки решений, повышающих эффективность реализации венчурного капитала в экономике, необходимо не только определить природу венчурного капитала и проанализировать подходы к его определению, но и рассмотреть существующие виды и формы венчурных инвестиций.

1.2 Инновации как объект венчурного бизнеса (понятие, виды инноваций)

В ежегодном Послании к Федеральному собранию 1 марта 2018 г., президент России В.В. Путин объявил: «Россия должна не только прочно закрепиться в пятёрке крупнейших экономик мира, но к середине следующего десятилетия увеличить ВВП на душу населения в полтора раза». Темп роста ВВП при этом, должен составлять, около 6%, примерно соответствует темпам роста лидеров новых индустриальных стран – Китай и Индия. Достижение этой цели возможно только при переходе от экономики сырьевого типа к инновационной экономике и далее к экономике знаний. Для этого необходимо существенно повысить инновационную активность внутри страны до уровня ведущих мировых держав. Однако в турбулентной экономической среде компании реального сектора экономики склонны к крайне осторожному финансированию НИОКР (Россия находится, по уровню финансирования, на 8 месте после США – 1 место, Китай – второе, Япония – 3 и т.д.), поскольку вынуждены, в первую очередь, вкладывать средства в поддержание и развитие основных средств. В этих условиях государство должно обеспечить поддержку и стимулирование инновационной активности, определить целевые показатели и методики оценки инновационной деятельности, разработать и ввести в действие соответствующие инструменты и механизмы, а также определить критерии их эффективности, разработать и принять комплекс мер по регулированию данной области.

Прежде, чем, рассматривать инструменты и механизмы поддержки и стимулирования инновационной деятельности, определим содержание термина «инновация».

В классическом труде Й. Шумпетера, «инновация» определяется как изменения с целью внедрения и использования новых видов потребительских товаров, новых производственных и транспортных средств, рынков и форм организации в промышленности. При этом ученый выделяет пять типичных признаков инновации:

Изготовление нового, т.е. еще неизвестного потребителям блага или создание нового качества того или иного блага, другими словами - создание новой потребительской стоимости. Необходимо отметить, что учёный не ограничивает понятие вещью как таковой. Она может быть и услугой, например, предоставление покупателям потребительского и ипотечного кредита.

Внедрение нового, например, ещё практически не применявшейся, в данной отрасли промышленности, технологии производства, в основе которого необязательно лежит научное открытие, и которое может заключаться также в новом способе коммерческого использования. В данном случае Й. Шумпетер рассматривал новые технологии.

Освоение или создание новой рыночной ниши, т.е. такого рынка, на котором до сих пор данная отрасль промышленности этой страны еще не была представлена, независимо от того, существовал этот рынок прежде или нет.

Получение нового источника сырья или полуфабрикатов. Так же, независимо от того, существовал ли этот источник прежде или просто не принимался во внимание, или считался недоступным, или его еще только предстояло создать.

Обязательные изменения в структуре управления. Например, организационно-управленческой инновации, которые подразумевают создание новых организационных структур, методов управления, форм организации труда, переход к более эффективным формам разделения и кооперации труда и т.д.

Всё это указывает на большую глубину и смысловую нагрузку термина «инновация», которую необходимо раскрыть дополнительно.

Существует два основных подхода к определению понятия «инновация»: 1) как процесс и 2) как результат проекта. В приложении к настоящей работе раскрыты основные интерпретации понятия «инновация».

По мнению авторов, «инновация» - это комплексный процесс (Лапин В.Н.), имеющий воплощение в любой сфере (С

Список использованной литературы

Нормативно-правовые акты:

1. Федеральный закон от 29.11.2001 N 156-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «Об инвестиционных фондах» // «Собрание законодательства РФ», 03.12.2001. - N 49. - ст. 4562.
2. Федеральный закон от 22.04.1996 N 39-ФЗ (ред. от 26.07.2019) "О рынке ценных бумаг" // "Российская газета", N 79, 25.04.1996

Специальная литература:

3. Аблеева А.М. Методические аспекты инвестиционной и Инновационной стратегии развития предприятия// Соц. Политика и социологи. - 2010. - No 8. - С. 406-416.
4. Аммосов Ю.П. Венчурный капитализм: от истоков до современности. / Ю.П. Аммосов - СПб.: РАВИ, 2004. - 409 с.
5. Баранов В.В. Инновационное развитие России.// М: Альпина Паблишер, 2012. - 352 с.
6. Бочарова О. Н., Потокина С. А., Ланина О. И. Управление социальноэкономической системой региона в контексте современной модернизации экономики // Социально-экономические явления и процессы. - Тамбов, 2012. - No 1. - С. 27-32.
7. Волкова Т. И. Модели венчурного инвестирования: мировые и российские тенденции развития // Экономический анализ: Теория и практика. - 2013. - №23. - С. 35-41.
8. Володин С.Н., Волкова В.С. Российский рынок венчурных инвестиций: актуальные проблемы и пути их решения // Корпоративные финансы. - 2016. - №2 (38). - С.70-89.
9. Воронцов В. А. Основные понятия и термины венчурного финансирования. / В. А. Воронцов, Л. В. Ивина - М.: Ступени, 2002. - 335с.
10. Герасименко А. Финансовый менеджмент - это просто. Базовый курс для руководителей и начинающих специалистов. / А. Герасименко. - М.: Альпина Паблишер, 2017. - 482 с.
11. Дегтярев А. Инвестиционный потенциал муниципальных образований: неформальное взаимодействие власти и бизнеса// Общество и экономика. - 2011. - No 2. - С. 141-156.
12. Дикуль Л.О. Приоритетные направления венчурной инвестиционной деятельности в промышленном секторе экономики// Экономика, статистика и информатика. - 2011. - No 4. - С. 30-35.
13. Дриго М.Ф. Методология оценки экономической эффективности инвестиционных решений// Менеджмент в России и за рубежом. - 2008. - No 1. - С. 18-24.
14. Животовская И.Г. Инновационная политика и региональное развитие в современном мире./ М.: РАН, 2011 г. - 197 с.
15. Жигач А. Здоровые инвестиции наших соседей. Чем живут финские стартапы. / А. Жигач. // Деловой Петербург - Электрон. дан. - Режим доступа: https://www.dp.ru/a/2017/04/11/Zdorovie_investicii_nashih (дата обращения: 04.11.2019)
16. Зобнина М. Р. Стартап-гайд. Как начать... и не закрыть свой интернетбизнес. / М. Р. Зобнина -М.: Альпина Паблишер, 2017. - 166с.
17. Иванов И. В. Инновационное развитие России. / И. В. Иванов В. В. Баранов - М.: Альпина Паблишер, 2011, - 352 с.
18. Иващенко Н. П. Экономика инноваций. Курс лекций. / Н. П. Иващенко - М: МГУ, 2013. - 309 с.
19. Карпова Е. Развитие венчурного бизнеса в России // Административное право. 2014. N 4. С. 84.
20. Литвина Н.И. Мировые инвестиции. Региональные тенденции// Альма Матер. - 2011. - No 1. - С. 67-74.
21. Ломакина О.Б. Роль и место нанотехнологий в национальных инновационных системах. / О.Б. Ломакина - М.: «Проспект», 2012 г. - 170 с.
22. Медовников Д. Рождение национальной инновационной системы // Эксперт. - 2010. - №36 (720) - Электрон. дан. - Режим доступа: http://expert.ru/expert/2010/36/rozhdenie_innovacionoi_sistemy/ (дата обращения: 04.11.2019)

- 23.Межов Н.С. Формирование модели эффективного инвестирования промышленных инноваций// Менеджмент в России и за рубежом. – 2011. - No 4. – С. 39-48.
- 24.Мельников Р. М. Экономическая оценка инвестиций. Учебное пособие. / Р. М. Мельников - М.: Проспект, 2014, - 264 с.
- 25.Мельтенисова Е.Н. Формирование инвестиционной привлекательности российских энергетических компаний// ЭКО. – 2011. - No 7. – С. 108-121.
- 26.Овчаров А. О. Актуальные проблемы современных научных исследований: методология, экономика, статистика: сборник статей. / А. О. Овчаров. - Москва : Директ-Медиа, 2013. - 142 с.
- 27.Пономарева В.И. Инвестиции в реальные объекты в условиях финансового кризиса// Соц. политика и социология. – 2011. - No 1. – С. 156-174.
- 28.Попов А.И. Экономическая теория: Учебник для вузов. / А. И. Попов - 4-е изд. - СПб.: Питер, 2006 г . - 544 с. Н64
- 29.Райская Н. Взаимосвязь инвестиционной и ценовой стратегий в промышленности//Экономист. – 2010. - No 10. – С. 25-36.
- 30.Родионов И.И. Венчурный капитал и прямые инвестиции. Курс лекций. / И.И. Родионов, А.И. Никонен - СПб.: РАВИ, 2011 г . - 171 с.
31. Сенчагов В. Модернизация финансовой сферы // Вопросы экономики. – 2011. – 3. – С. 53-65.
- 32.Соколов И. Особенности системы государственных закупок инновационной продукции в России и мире. / И. Соколов, С. Белев, О. Болдарева, А. Золотарева. - М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2012. – 518 с.
33. Таривердиев А.С. Специальные экономические задачи как инструмент государственного регулирования экономики// ЭПОС. – 2011. - No 1. – С. 38-40.
- 34.Терехина М. , Степочкина Е. Мониторинг эффективности инвестиционного капитала промышленного предприятия// Проблемы теории и практики управления. – 2011. - No 2. – С. 40-50.
- 35.Фоломьев А. Н., Каржаув А. Т. К вопросу о концепции национальной системы венчурного инвестирования. // А. Н. Фоломьев - Электрон. дан. - Режим доступа: <http://www.b-nevvs.ru> (дата обращения: 04.11.2019)
- 36.Харин А.А. Управление инновационными процессами: учебник для образовательных организаций высшего образования. / Харин А.А. Коленский И.Л. Харин А.А. - М.: Директ-Медиа, 2016. – 472 с.
37. Янковский Р.М. Организационно-правовые формы венчурного инвестирования (часть 2): венчурные фонды в форме товариществ // Право и экономика. 2017. N 7. С. 58 - 65.
- 38.Ягудин С.Ю. Венчурное предпринимательство. Франчайзинг . / С.Ю. Ягудин - СПб.: Питер, 2011. - 256 с. Электронные ресурсы:
- 39.Президент России. Официальный сайт - Электрон. дан. – Режим доступа: <http://kremlin.ru> (дата обращения: 04.11.2019)
- 40.Деловой журнал: инвест-форсайт. – Электрон. Дан. – Режим доступа: <https://www.if24.ru/venchurnyj-rynok-v-rossii/> (дата обращения: 04.11.2019)
- 41.Российская венчурная компания – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.rvc.ru/about/> (дата обращения: 04.11.2019)
- 42.Российская ассоциация венчурного инвестирования - Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.rvca.ru/> (дата обращения: 04.11.2019)
- 43.Деловой Петербург - Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.dp.ru/> (дата обращения: 04.11.2019)
- 44.Обзор рынка прямых и венчурных инвестиций за 2016 год // РАВИ – Электрон. Дан. – Режим доступа: http://www.rvca.ru/upload/files/lib/RVCA_yearbook_2016_Russian_PE_and_VC_market_review_ru.pdf (дата обращения: 04.11.2019)
- 45.Обзор рынка прямых и венчурных инвестиций за 2012 год // РАВИ – Электрон. Дан. – Режим доступа: http://www.rvca.ru/upload/files/lib/RVCA_yearbook_2012_Russian_PE_and_VC_market_review_ru.pdf (дата обращения: 04.11.2019)
- 46.Навигатор венчурного рынка // Money Tree – Электрон. Дан. – Режим доступа: <http://www.pwc.ru/ru/assets/money-tree-rus-2016.pdf> (дата обращения: 04.11.2019)
47. Восьмой ежегодный обзор венчурной индустрии России «MoneyTree: навигатор венчурного рынка» за 2018 год и первое полугодие 2019 года. http://www.tadviser.ru/images/f/ff/PwC_%D0%A0%D0%92%D0%9A_Final_MoneyTree_2019_rus.pdf

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://stuservis.ru/diplomnaya-rabota/80257>